



KAISUN ENERGY GROUP LIMITED

凯顺能源集团有限公司*

(于开曼群岛注册成立之有限公司)

(股份代号：8203)

一帶一路參與者



截至二零一七年十二月三十一日止年度
全年业绩公告

香港联合交易所有限公司(「联交所」)创业板(「创业板」)之特色

创业板之定位，乃为相比其他在联交所上市之公司带有更高投资风险之公司提供一个上市之市场。有意投资者应了解投资于该等公司之潜在风险，并应经过审慎周详考虑后方作出投资决定。创业板之较高风险及其他特色表示创业板较适合专业及其他资深投资者。

由于创业板上市公司之新兴性质所然，在创业板买卖之证券可能会较于主板买卖之证券承受较大之市场波动风险，同时无法保证在创业板买卖的证券会有高流通量之市场。

香港交易及结算所有限公司及香港联合交易所有限公司对本公告之内容概不负责，对其准确性或完整性亦不发表任何声明，并明确表示，概不就因本公告全部或任何部份内容而产生或因倚赖该等内容而引致之任何损失承担任何责任。

本公告乃遵照创业板证券上市规则提供有关凯顺能源集团有限公司(「本公司」)之资料，本公司各董事(「董事」)对本公告共同及个别承担责任。各董事并在作出一切合理查询后确认，就彼等所知及确信：(1)本公告所载资料在各主要方面均为准确及完整及无误导成份；(2)并无遗漏任何其他事实，致令本公告之内容有所误导；及(3)本公告所表达之意见乃经审慎周详考虑后始行作出，并以公平合理之基准与假设为基础。

财务简介

本集团于过去五个财政年度各年之业绩与资产及负债概要如下：

业绩

	截至十二月三十一日止年度				
	二零一七年 千港元	二零一六年 千港元	二零一五年 千港元	二零一四年 千港元	二零一三年 千港元
收入	<u>90,680</u>	<u>35,218</u>	<u>18,673</u>	<u>36,878</u>	<u>266,188</u>
除税前溢利／(亏损)	73,754	(3,665)	(107,476)	(223,524)	(200,837)
所得税抵免／(开支)	4,543	(9,864)	23,936	3,715	3,821
减：非控股股东应占 (溢利)／亏损	<u>(28,990)</u>	<u>113</u>	<u>(7,534)</u>	<u>18,357</u>	<u>29,080</u>
本公司拥有人 应占溢利／(亏损)	<u>49,307</u>	<u>(13,416)</u>	<u>(91,074)</u>	<u>(201,452)</u>	<u>(167,936)</u>

资产及负债

	于十二月三十一日				
	二零一七年 千港元	二零一六年 千港元	二零一五年 千港元	二零一四年 千港元	二零一三年 千港元
总资产	562,405	306,544	311,784	317,706	598,176
总负债	(81,870)	(26,849)	(15,782)	(56,528)	(119,271)
本公司拥有人资金	<u>439,114</u>	<u>287,206</u>	<u>304,253</u>	<u>279,186</u>	<u>477,799</u>



規劃三大事業版圖，佈局一帶一路新興經濟。凱順能源配合國家戰略不斷發展，現代化企業管理領跑同儕，年度業績喜創盈利。新經濟驅動產業轉型升級，運用區塊鏈及物聯網等新型技術，與同路人一起為一帶一路注入更多生命力，打造可持續發展經濟生態。

主席的话

首先我想代表集团董事会、管理层及子公司向我们的各位股东及投资者对凯顺能源集团的支持表达诚挚的感谢。另外我亦想借此机会向对一带一路相关投资感兴趣的各位介绍一下本集团多元化的一带一路业务组合，重点介绍集团各个营运项目及投资。它们的其中一些已经开始盈利，一些则拥有著巨大潜力。

集团早在2011年，在习主席提出一带一路倡议的两年前，就得到了中亚塔吉克斯坦采矿权并开始参与一带一路建设。集团的一带一路先锋之路始于此，在经过多年业务发展后的今天，最初的采矿与能源业务已发展为具备多元化的投资组合，主要分为三大部分：1) 矿产与能源在内的传统经济业务部门 — 煤炭开采、机械制造、供应链管理服务和农业；2) 利用我们在中亚的人脉与能力，成立了中亚业务部门，其中业务包括煤矿与机械租赁；3) 以电竞、活动策划与谘询公司业务为主的新经济业务部门。

乍一看来，集团似乎对多种产业都持有兴趣，但是事实上我们的投资重点依然为采矿与能源相关的运营与投资，其他的业务作为补充，顺应集团的发展观。集团的一带一路业务发展帮助我们搭建了所有的人脉资源。我必须再次向我们现有的股东和潜在股东强调，凯顺能源为一家以「一带一路」为重点发展的企业，故自2011年以来我们所有的运营与投资都是为了实现这一目标。

集团见证了一带一路倡议的发起与发展，并与其共同成长。然而，正如我之前在某个香港一带一路论坛上提到的，一带一路倡议已经不再仅仅是一项倡议，因为在2013年启动的很多项目，如今已经完成并投入正式运营中，所以一带一路倡议已经进入了一个高速发展时期。根据中国共产党第十九次全国代表大会上通过的决议，中国共产党已将一带一路发展列入国家宪法中，由此可看出一带一路发展的重要性。

我们对选择一带一路发展拥有极大的信心，但是我们的经历也并非一帆风顺。即便如此，多年的经验积累，克服重重困难，促使集团最终成为了一带一路专家。在一带一路的大环境中保持正面形像是非常关键的，因为人脉资源对一带一路发展起到的关键作用并不亚于能力方面。当我们的客户与合作夥伴了解到我们在一带一路上的丰厚经验，他们也燃起了信心，相信我们在这些地区的发展一定能够成功。商界，媒体甚至国际组织都因为我们的一带一路经验对我们非常敬重。凯顺通过多年的实际运营，从对一带一路发展的了解到所有合作关系的建立并无捷径可走，我们的信心也在这一过程中慢慢建立。集团充当「超级联系人」的身份，在不同的商业组织间建立联系或搭建商业合作夥伴关系，与我们的合作夥伴一起成功。

在上述的成就当中存在两大因素干扰集团的快速发展：1) 大宗商品价格暴跌的影响依然存在，相关的非现金损失导致我们的矿业资产以及部分供应链管理应收账款损失。2) 随著集团一带一路投资规模与专案的增多，我们需要一个更全面的内部管控与风险管理系统来适应我们当前的一带一路发展。这些相关事项都需要解决，并且需要投入资源来适应我们的一带一路发展。

提高我们的运营效率，并对例如采矿与农业等资本比较密集的传统行业改善也是我们集团发展的关注点。这些产业都在经历架构变化以及技术变革以提高效率，实现更高输出，更低费用。我们的独立董事与董事会顾问也为我们介绍了物联网（「IoT」）与区块链，集团管理层与领域专家也在一起学习当前业务的潜在集成方式。物联网已经在帮助许多矿产与农业产业，区块链也无疑会帮助我们加强一带一路多区域业务管控。

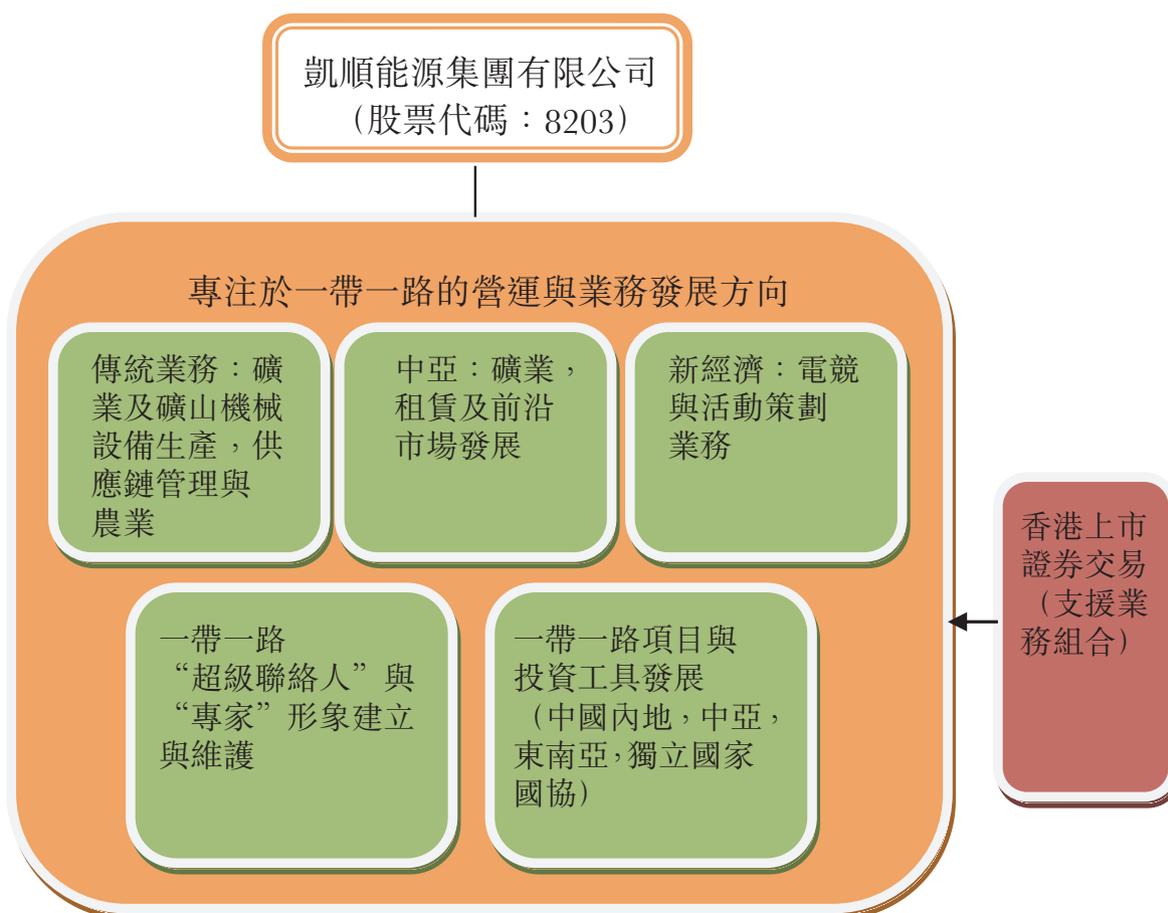
现在我能非常高兴地说在我们的董事会与管理层的带领下，一个能够反映我们三大部门结构的合适框架已经建立；随著强而有力的内部管控与风险管理体系的建立以及当前商业环境的改善，并应用最新技术来提高运营效率，商品价格暴跌造成的负担已经成为了历史，集团已经准备好在2017年成功的基础上全力推进我们的一带一路事业，并希望我们目前的股东和潜在的股东能够在这一过程中加入我们。

管理层讨论及分析

概述

2017年对于凯顺来说是充满动态的一年。我们顺应一带一路倡议，多年全心全意播种并勤勤恳恳培育的种子开花结果，为我们带来了现有的资源，专业知识以及人脉网络，本集团见证了我们多个运营领域鼓舞人心的进展。

随著越来越多的人了解到一带一路倡议涵盖多个不同的领域，例如能源，基础设施，金融和文化交流等方面，本集团的业务范围也发映了这一点，但我们的重心依然是在能源相关领域。



▲ 上图反映了本集团营运与资产组合

我们目前的一带一路方向营运可以划分为三大主要部门：

- 1) 传统经济业务部门 — 涵盖了矿业，供应链管理，设备生产与农业。它们中的大多数在中国内地的「一带」战略领域中展开运营，不论是它们的营运规模还是收入都有了改进。
- 2) 中亚业务部门 — 除了中亚地区现存的能源相关业务，本集团也在寻找这一内陆地区前沿市场的其他机遇，尤其是在塔吉克斯坦和乌兹别克斯坦。这两个国家被视为同地区中最有可能看到经济复苏，并随著「一带」的发展释放它们的潜力。
- 3) 新经济业务部门 — 以电竞，活动策划与谘询为主，还有其他一些投资作为辅助。虽然成立不到一年，该部门已经成功举办了几场夺人眼球的活动，并获得了知名合作夥伴及股权合夥人。该部门目前主要活动于「一路」。随著我们的业务模式成熟，我们希望能够将业务范围扩展到「一带」，因为它具有全世界最年轻的年龄中位数，这意味著巨大的市场潜力。

香港上市证券交易构成本集团营运的一小部份。该营运所得到的收入可以帮助支付我们的营运开销，比如管理支出。由一投资委员会管理香港上市证券交易，并定期提供分析报告与表现报告。

以下讨论将会更加深层次剖析本集团于上面提到的三大部门与证券交易的发展。

I. 传统经济业务部门

传统经济业务部门说明

2017年凯顺能源传统经济业务走过了不平凡的一年。在这一年中，矿业投资、境外贸易、供应链管理及机械设备生产业务持续发力，从收入规模及利润实现角度，较之往年大幅度增长。传统经济业务对本集团有主要利润贡献：

1. **矿业投资与运营**：布局新疆，是本集团「一带一路」走进蒙古、俄罗斯、中亚诸国市场的重要跳板

2. **境外贸易**：发挥「一带一路」超级连系人优势，实现沿线各国间的商品流通
3. **供应链管理与服务**：现代化煤炭物流园基地，在中国「西煤东运，北煤南运」的运输大格局下承担重要任务
4. **矿井机械设备生产**：产品符合煤炭安全体系认证，提升煤矿安全保障能力
5. **农业投资与发展**：传统经济业务领域投资多样化的又一重大举措

传统经济业务发展亮点概述

矿业投资与运营：

- 2017年本集团在新疆留下浓墨重彩的一笔。自2016年10月10日透过本集团附属公司(持股70%)山东凯莱能源物流有限公司(「山东凯莱」)收购位于新疆吐鲁番市七泉湖镇的星亮矿业有限公司(「星亮煤矿」)100%股权。
- 星亮矿2018年将全面开始井下施工，预计2019年第一季度末完成全部改建工作。

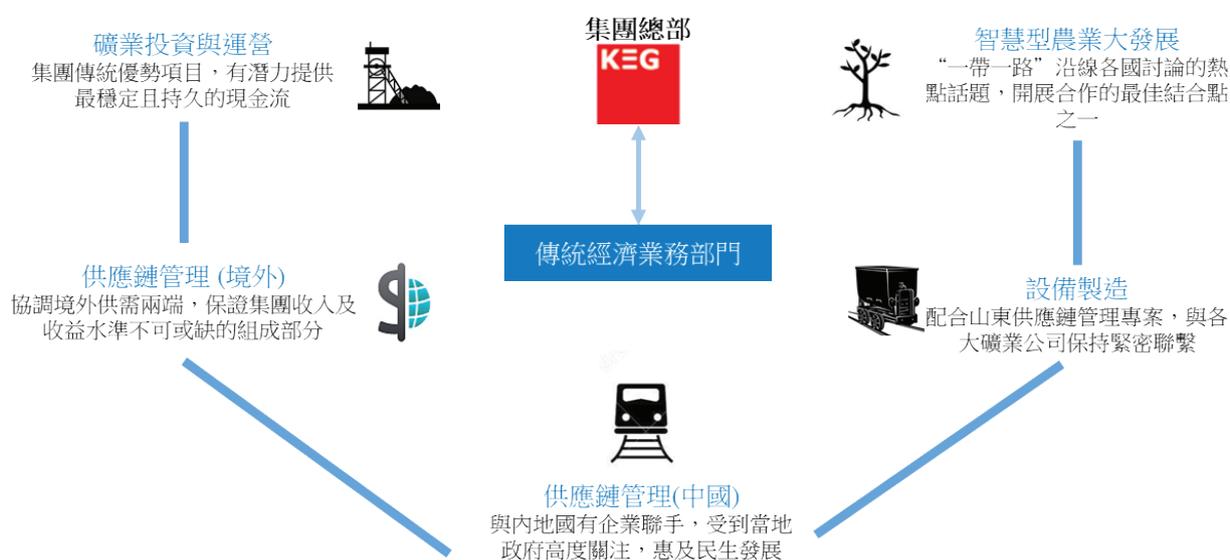
供应链管理与服务：

- 2017年是本集团与世界级锆化物生产企业——日本第一稀元素株式会社(「DKKK」)高层交往丰硕的一年，这一年本集团管理层与DKKK总裁井上岗先生成功互访，双方一致认为有必要继续加深合作力度，实现从贸易供需关系向战略合作夥伴的转型。
- 成功执行2016年与DKKK签署的首份购销合同，目前团队正在积极筹划执行第二份购销合同。
- 成功诠释本集团「一带一路」超级联络人的企业形象。

山东运输业务：

- 山东省枣庄市李峰市长率团成功访问本集团，与董事管理层亲切交谈，共商山东「一带一路」发展契机。
- 持续持有济南铁路局颁发的铁路专用线许可证书，相较于本地区其他能源物流行业竞争者，优势明显。
- 是西北煤炭富集地区的优质煤炭走进山东，特别是鲁西南地区，保证当地工业及民用煤，以及煤炭南下的重要枢纽。我们相信我们的装卸、仓储服务业务能在此煤炭行业运输转变中获益。

报告机制：



需要说明的是2017年，本集团总部下放了更多的自主权给传统经济业务部门。我们正在使用两级报告制度：

- 初级汇报：各个项目指派总负责人，定期向传统经济业务管理层汇报日常经营及财务状况，管理层依据汇报的情况与各专案驻地总负责人讨论及分析，下达常规指令。

- 集团汇报：传统经济业务管理层定期向本集团汇报各板块的发展进度，集团总部抽身于专案日常的经营管理活动，专注于总体战略方针的制定，并由传统经济业务管理层传达及执行总的战略方针，专案收益分配权由本集团裁定。

我们惊喜地看到，2017年传统经济业务领域的各个项目表现不俗，高效地执行了集团年初制定的总体战略目标。传统经济业务部门善于解读、分析、整理各个板块提供的碎片化资讯，将各独立专案有效串联，形成更加客观、真实、具体的报告，及时全面地反映了当前市场和企业情况。2017年，山东项目营业额及收益较2016年大幅攀升、新疆矿井的机械化改造地面工程接近完工、农业专案在引进重要战略投资人过程中有实质性进展，双方已经签订投资入股的合作备忘录。

传统经济业务宏观经济分析：

传统经济业务紧密围绕以煤炭及供应链服务、大宗商品供应链服务、农业发展为主题开展，在此将逐一开展讨论：

1. 煤炭及供应链服务：

2016-2020年间，我国煤炭开发总体布局是：压缩东部、限制中部和东北、优化西部。



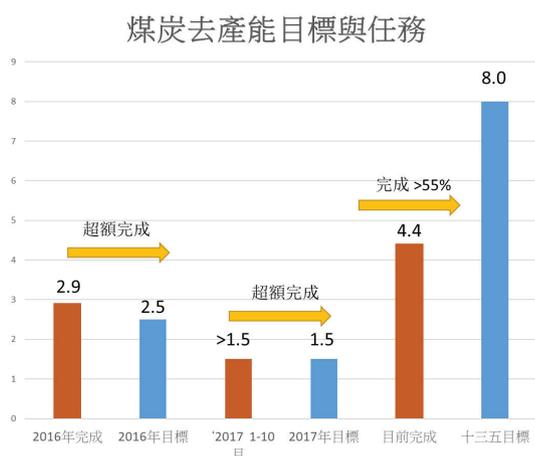
(a)东部地区煤炭资源枯竭，开采条件复杂，生产成本低，需要逐步压缩生产规模；(b)中部和东北地区开发强度大，但投资效益降低，从严控制新煤矿建设；(c)西部地区资源丰富，开采条件好，但生态环境脆弱，结合煤电和煤炭深加工专案用煤需要，配套建设一体化煤矿。

国家发展和改革委员会和国家能源局2016年12月联合公布的《煤炭工业发展「十三五」规划》中明确提出，煤炭是我国的基础能源和重要原料。煤炭工业是关系国家经济命脉和能源安全的重要基础产业。在我国一次能源结构中，煤炭将长期处于主体地位。



我们观察到中国发展模式已经步入新常态，从高速增长转向中高速增长，向形态更高级、分工更优化、结构更合理的阶段演化，油气替代煤炭、非化石能源替代化石能源双重更替步伐加快，生态环境约束不断强化，煤炭行业提质增效、转型升级的要求更加迫切，但是，煤炭的主体能源地位不会变化。煤炭占我国化石能源资源的90%以上，是稳定、经济、自主保障程度最高的能源。煤炭在一次能源消费中的比重将逐步降低，但在相当长时期内，主体能源地位不会变化。必须将煤炭作为保障能源安全的基石，不能分散对煤炭的注意力。

- 去产能任务进展顺利：



(资料来源：万得谘询，中金市场研究部)

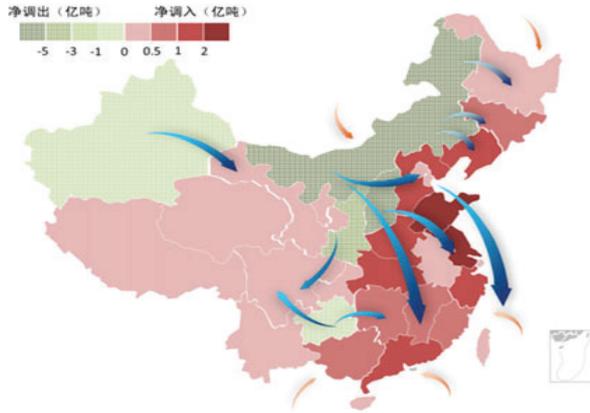
2016年是煤炭供给侧改革的核心，发改委和能源局2016年底发布的《煤炭工业发展「十三五」规划》，提出「十三五」期间淘汰过剩落后产能8亿吨，新增先进产能5亿吨，以及到2020年煤炭总产能达到39亿的目标。

- 新增先进产能增加供给：

	生产 煤矿数量	生产产能 (百万吨)	建设 煤矿数量	建设产能 (百万吨)
山西	595	940	343	339
内蒙古	371	803	87	279
陕西	187	352	209	164
其他	3,118	1,316	589	270
合计	4,271	3,410	1,228	1,053

国家能源局2017年11月份的公告公布了全国截止2017年6月底的煤炭建设规模：其中全国已核准，开工建设煤矿1228处(含生产煤矿同步改建89处)、产能10.53亿吨/年，其中已经建成、进入联合试运转的煤矿231处、对应产能3.7亿吨/年。

需要引起重视的是煤炭去产能政策的实施并不是要压缩煤炭产业，被淘汰的煤矿大都存在技术装备落后、安全隐患大、管理能力低下、污染问题严重、资源即将耗尽等因素，由于淘汰落后产能而出现的供给侧空白将交由集约、安全、高效、绿色的现代化大型煤炭企业补充，确保煤炭市场供需间的平衡。



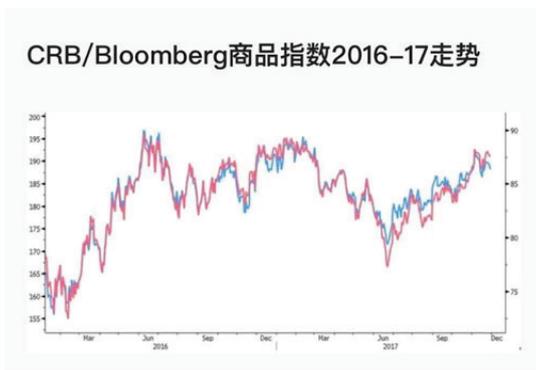
除此以外，我國煤炭產區主要集中於山西、陝西、內蒙古等西部地區，而煤炭消費則大都集中在經濟較為發達的中東部沿海地區和南方地區，決定了我國「西煤東運」「北煤南運」的運輸格局，東部和南部是最重要的煤炭消費市場。

截至2017年11月，我國累計實現鐵路貨運量33.8億噸，同比增長12.2%。其中煤炭貨運量佔比近六成。

受宏觀經濟觸底企穩、汽運大氣污染治理和油價上漲帶來的鐵路運量回流、煤炭鋼鐵等商品價格上升導致企業增加庫存等的影響，鐵路貨運量大幅回升。

綜上所述，新疆、內蒙、山西為代表的省份自「十三五規劃」將成為中國煤炭行業持續發展及興盛的領頭羊，受政策及國際油價上漲等因素影響，煤炭鐵路運輸優勢愈發明顯，以及新疆在「一帶一路」絲綢之路經濟帶的區位優勢和向西視窗作用，我們認為傳統經濟業務投資新疆、投資煤炭產業、以及鐵路運輸為主的供應鏈管理與服務，將為公司和全體股東帶來豐厚的回報。

2. 大宗商品貿易



大宗商品市場將仍然處於一個長期的再平衡過程之中。隨著全球經濟復蘇，商品市場整體也將受益於全球外貿和直接投資活動的回暖。經歷了2017年的去產能，各主要品種的庫存水準已基本回歸到相對中低水準，部分品種甚至在短期內出現了結構性的短缺，因此，我們預計2018年大宗商品市場價格整體將震盪上行。

3. 农业发展



中国是世界蔬菜生产和消费的第一大国，作为除粮食作物外栽培面积最广，经济地位最高的农作物，随著种植业结构的调整，蔬菜生产快速发展，各区域优势品种不同、上市档期交替，形成良性互补的区域发展格局。

随著生活品质的不断提高，无污染、无化肥农药残留的健康蔬菜受到越来越多消费者的喜爱，与常规食品市场的停滞不前形成了鲜明对比。根据

新思界发布的《「十三五」期间中国无公害反季节蔬菜行业分析及投资战略咨询报告》中显示，2016年中国蔬菜类成交额达到722.48亿元。

产量日趋提高，品种愈发丰富，市场逐步完善，总体呈现良好的态势，我们认为未来蔬菜产业将呈现如下发展趋势：

品种多元化：适应不同消费人群、不同季节生长期的大量新产品将不断涌入消费市场；

区域明显化：根据不同地区的气候特点和资源优势，形成不同品种蔬菜的优势区域划分将更为明显；

技术标准化：蔬菜品质认证体系将进一步规范，无公害蔬菜将成为中国蔬菜行业的「标准菜」，低于「标准菜」品质的蔬菜将退出市场。与此同时，更高品质要求的绿色蔬菜和有机蔬菜将是未来的发展方向；

精细加工化：蔬菜产品相比一般粮食作物，保质期大大缩减，产品价格易受冲击。未来蔬菜行业将越来越重视储藏及精细加工能力，大大延长蔬菜产业链条，提升产品的附加值。

传统经济业务2017回顾细述：

1. 矿业投资与运营：

自2017年2月份完成收购星亮煤矿后，经过一年的前期筹备，地面工程接近尾声。2017年亚克硕专业服务有限公司对星亮煤矿无形资产(采矿权)估值约为人民币1.49亿。

根据《国家发展改革委、国家能源局关于新疆「十三五」煤炭规划建设生产有关工作方案的复函》发改能源[2017]1484号文，星亮二矿纳入「十三五」新疆规划建设煤矿项目。星亮煤矿资源煤炭开采许可证上调到45万吨。



星亮煤矿正门



主井口初掘



斜坡防护工程



部分设备展示

2. 供应链管理：

2017年公司与第一稀元素化学工业株式会社(Daiichi Kigenso Kagaku Kogyo Co.,Ltd (DKKK))保持紧密的合作关系。我们预测2018年第二季度，将完成首份购销协定全部额度，继续为集团在供应链业务提供盈利支持。

3. 山东运输业务：



2017全年营业额累计达到1146.4万港元，同比增长65.5%；四季度开始盈利；

物流园第二期扩建工程正在筹备中，建成后园区总面积将达到16,800平方米，场地仓储总量达到30万吨，年均装卸量总量增至每年300万吨；

继续为多家知名企业提供仓储及物流服务，包括淄博淄矿煤炭运销有限公司、山西世德能源集团有限公司、徐州荣昌能源科技有限公司等。

货台装卸及短倒现场：



铁路高货台-装卸及囤积煤炭：



铁路低货台-发送煤炭：



4. 矿山机械设备生产：

滕州凯源实业有限公司(「滕州凯源」)专门经营矿业及冶金机械，主要产品为架空乘人装置，产品符合 ISO9001：2015标准。截止2017年年末，滕州凯源拥有26套矿用产品安全标志证书。持有这些证书，我们的产品可以参与国有矿业企业的设备投标。

全年营业额达到1,990.8万港元，同比增长55%；全年净利润累计达到408.7万港元，同比增涨372%。

产品及生产现场图示：



5. 农业投资与发展：

本集团与祥利农业有限公司(「祥利」)已合作多年。祥利管理团队在供港蔬菜种植与供应领域已经超过20年的历史，在「一带一路」沿线的重要节点宁夏、云南、广东拥有6座大型现代化农产品种植基地，总面积达到10,000亩以上。



云南基地图示



宁夏基地图示



惠州基地图示

本集团已在企业管治、内部监控、财务汇报方面向祥利提供支持。2017年年底，经过本公司的引荐与协调，在祥利股权融资中将加入重要战略投资人，将改善祥利对内地资源的整合力度，提高企业的整体竞争力。

本集团目前持有祥利2.7%的股权，并有权认购祥利至多19.9%股份，以增加我们在祥利的股权及「一带一路」地区的农业业务发展机会。本集团将持续协助祥利在「一带一路」农业领域的发展，将祥利打造成为示范型供港农产品企业；以祥利为平台，连接「一带一路」沿线与中国大陆及香港的农产品市场，实现「一带一路」区域内国家与地区间的商品流通。

通过投资及改善祥利的经营环境，种植蔬菜品种从当初的不到5种发展到现在的20余种；在华南及西南省份种植热区冬春蔬菜、在黄土高原地区种植夏秋蔬菜，根据季节交替灵活安排生产任务；除无公害蔬菜外，2018年正全力培育新型「野菜」，对生长环境有更为严格的要求，标志我们正向绿色蔬菜的目标前进；2018年筹建蔬菜加工及配送中心，完善产品品质认证体系及精细化包装，并增加配送服务功能。因此，我们认为祥利的发展顺应了未来蔬菜行业整体的趋势，能够为公司及全体股东带来可观的回报。

传统经济业务2018年发展规划：

2017年是传统经济业务产生巨大变化的一年，为2018年的良好运作打下了坚实的基础。我们将坚持以星亮煤矿开发建设为重点，同时兼顾山东供应链管理、设备生产及农业开发；我们将合理运用现有资源与资金，争取在2018年为公司及股东创造价值。

1. 煤炭投资与运营：

- 2018年我们将开始矿井地下工程的全面施工，将原有小型煤矿改建为90万吨规模矿井；
- 在未来建矿工程中以星亮矿改建后规模最保守估计，预计2018年将尝试出煤30,000吨，2019年预计出煤30万吨、2020年预计出煤60万吨；
- 持续调研及分析煤炭市场行情约见主要客户群，包括当地大型电力企业、化工企业，与主要客户建立通畅的沟通管道，事先与客户签订煤炭包销协定；
- 分析公司煤炭生产状况，针对机器、装置、人员进行集中管理、控制，增设物联网(IoT)技术；
- 做好当地民生工程，缓解冬季供暖期间民用煤炭缺口压力；
- 向生产链下游延伸，布局煤炭洗选业务；
- 深化与吐鲁番能源职能部门的合作，增加本集团在新疆的资源储量

2. 供应链管理

中国内地：

- 加快完成位于山东枣庄的煤炭物流中心第二期工程，扩大囤煤和装卸能力，成为鲁西南地区重要的煤炭集散中心；

- 建立企业大资料，甄别客户企业的行业影响力、财务状况、盈利能力、还款时效等指标，对客户企业分级，并依据所属级别提供不同报价；
- 扩大煤炭物流网路覆盖面，2018年我们将在星亮矿5公里范围内按照凯莱物流园规模，筹建一座新的铁路物流货运站，根据我们的规划，未来蒙古国优质主焦煤将经由新疆口岸在该货运站集散，满足新疆，特别是北疆主要大型煤化工企业的用煤需求；除此以外，疆内动力煤将经由该货运站，向甘肃地区发送。

蒙古国：

- 推进蒙古国乔伊尔铁路物流园专案启动，争取2018年内划入集团所有并持有该物流园股权。

3. 农业发展：

- 从公司治理角度继续加强与完善祥利公司的内部控制系统；
- 落实现有战略投资人的资金到位情况；资金用于扩大种植面积、升级基地基础设施及农用设备、建立产品加工及配送中心、设立新鲜蔬果电商服务网路平台；
- 加强企业间合作；
- 打造祥利品牌知名度，进驻中高端超市，提升祥利在消费者心目中的形像；
- 建立市场资料库及区块链技术，分析市场消费模式和客户群，针对气候、品种销量和季节等因素制定更有效的生产策略
- 加强与内地各级政府间的合作关系，推动内地绿色、健康、新鲜的高品质果蔬产品进入香港市场。

4. 供应链管理(境外)：

- 加强对贸易产品品质的监管力度；
- 继续扩大与现有交易夥伴的贸易额度及产品种类；

- 深度发掘当地市场，寻找「一带一路」沿线国家的各类商机

5. 设备制造与研发

- 追加投资引进新的生产线，提升企业生产能力；
- 加快企业研发力度；设计新型号产品满足客户需求；
- 加强配品配件的研发与生产，提供增值服务，并锁定与客户的长期合作关系；

II. 中亚业务部门

凯顺中亚策略

凯顺能源集团于中亚发展，历时多年，已经形成在能源、物流、农业和租赁等领域的领先优势，2018年会继续耕耘，发掘新的有潜力领域，并将优先发展塔吉克斯坦和乌兹别克斯坦两国。

2017年业务回顾：

金融租赁业务

金融租赁业务的本金减少7,540,000港元。金融租赁本金及金融租赁收入分别为4,039,000港元及400,000港元。

塔吉克斯坦煤矿业务

2017年，我们的煤炭产量为5万吨，销售收入为2,442,000港元。

一、凯顺续深耕塔吉克斯坦市场

我们引述权威的中国驻塔吉克斯坦经商参处发布的消息，「塔经济发展与贸易部部长希克玛图罗佐达预计2018年塔国内生产总值将超过666亿索莫尼(按目前汇率约合75亿美元)，增长幅度可达7%。另，据世界银行最新预测，2017年塔经济增长

为4.5%，2018年-5.2%。国际货币基金组织预测，2017年塔经济增长为4.5%，2018年为5%。塔经济增长放缓主要原因在于塔大宗商品棉花和铝的国际市场价格下降、俄罗斯经济衰退影响等。」

2018年6月，塔吉克斯坦总统埃莫马利·拉赫蒙计划访问中国，将参加在青岛举行的上海合作组织成员国元首理事会会议。

经贸方面，2017年塔中贸易额超过十亿美元。

双方在最高层次保持密集对话。2017年是塔中两国建交25周年，两国领导人在阿斯坦纳、北京和厦门举行了三次卓有成效的会谈。

塔吉克斯坦总统埃莫马利·拉赫蒙 阁下对中国进行了国事访问，并出席了金砖国家领导人厦门峰会期间举办的新兴市场国家与发展中国家对话会。访华期间两国元首决定，将塔中两国关系提升为「全面战略夥伴关系」的新高度，进一步推进「一带一路」建设同「塔吉克斯坦共和国至2030年前国家发展战略」深度对接，签署了《中塔合作规划纲要》，签署了科技、农业、能源、基础设施建设、人力资源和媒体等领域的合作档。

展望2018年，塔吉克斯坦有兴趣在旅游领域与中国进行广泛合作。为推动旅游业发展，塔吉克斯坦总统埃莫马利·拉赫蒙将2018年宣布为「旅游和民间手工艺发展年」。塔吉克斯坦有发展生态、医疗、休闲、登山和打猎等旅游项目的巨大潜力，对进口旅游基础设施建设的设备和材料给予了免徵关税，向旅行社给予营业首五年免徵增值税等。中国企业和投资者可以在互惠互利的基础上，积极参与旅游基础设施建设和发展。

基于以上，凯顺能源将继续以超级联络人角色探讨塔吉克斯坦能源、金融、租赁、贸易、农业和旅游市场。凯顺集团在塔吉克斯坦的能源(煤炭)市场和租赁市场(工程机械和运输车辆)有发展优势。我们预测，其经济发展，无论是金融还是传统的铝业及其农业，皆位处走出低谷之态势，颇利于凯顺集团在塔吉克斯坦累积的优势释放。

二、留意乌兹别克斯坦市场相关潜在项目

我们引述欧洲复兴开发银行发布2017年第三季度中亚地区国家经济发展前景展望报告，预测2017-2018年度中亚五国国内生产总值将保持稳定增长，其中塔吉克斯坦、乌兹别克斯坦两国经济增速将位于各国前列。

据欧洲复兴开发银行预测，哈萨克2017年GDP将增长3.8%，2018年3.5%；吉尔吉斯斯坦2017年4.4%，2018年4.2%；土库曼斯坦2017年5.7%，2018年5.2%；乌兹别克斯坦2017年5.4%，2018年6.2%；塔吉克斯坦2017年6.5%，2018年5%。

乌兹别克斯坦市场，从中亚的角度、乃第一大和最重要的市场，凯顺多年一直予以关注和项目储备，皆因乌兹别克斯坦共和国首任总统多年奉行的不开放政策，令发展机会和潜力无从施展。而2017年以总理身分接任总统职位以后，做出了一系列令外界瞠目的举动，先是开放外汇市场，实施货币自由兑换，解除了多年来困扰外资的一大障碍。接著在引进外资的其它政策，乃至签证制度等等方面，展示向世界开放的积极姿态。乌兹别克斯坦的「对外开放政策」应是2017年中亚的最重要大事件之一。

2018年初，乌兹别克斯坦总统米尔济约耶夫在首都塔什干举行的最高会议参议院和立法院联席会议上发表了国情咨文。此乃乌兹别克斯坦历史上总统首次向最高会议参议院和立法院发表国情咨文。米尔济约耶夫总统在国情咨文中全面总结了2017年乌政府工作成果，指出了2018年社会经济优先发展方向，同时他宣布将2018年确定为「支援积极创业、创意和创新技术年」。

基于以上，凯顺集团预计2018年会重点关注和跟进乌兹别克斯坦的旅游市场和农业发展合作机会，进一步会探讨在金融、租赁和进出口贸易领域的合作。上述预测，是基于凯顺集团在乌兹别克斯坦的人脉储备，会顺应其开放态势，全力以香港为基地之超级联络人角色，「一带一路」合作框架下参与乌兹别克斯坦相关合作。

III. 新经济业务部门 (「新经济」)

新经济业务部门 (「新经济」) 创立与发展要点

1. 成立于2017年年初 (集团全资附属子公司) 秉承三大原则：
 - a) 大战略：一带一路
 - b) 业务类型：新经济产业相关
 - c) 投资：轻资产投资性质
2. 在过去的一年里，新经济部门成功地建立了自己的业务系统，以活动策划为其主要收入来源，另有几项业务与投资为辅助。准确的来说，新经济部门目前有：

新经济业务部门支柱业务构成：

- i) 电竞业务 (新经济活动策划)
- ii) 活动策划与谘询业务 (侧重一带一路及香港上市公司活动策划与谘询)

新经济业务部门辅助业务构成：

- iii) 综合采购部门支持上述活动策划业务 (最开始为电商部门，目前担任辅助角色)
- iv) 投资一家致力于一带一路资产管理的英国公司 (为新经济部门提供融资和未来退出策略)
- iv) 投资信盈金融的优先股 (来自股息的定期现金流用于新经济业务部门管理费用及其他业务相关支出)

新经济业务部门 (「新经济」) 运营与表现要点：

电竞业务：

1. 成功举办几场电竞活动，其中一场曝光量高达一千万以上 (点击，现场人次，线上观众等)。

2. 与香港中旅文化传媒有限公司(308.hk)及中模联(北京)国际文化传媒有限公司签订战略合作框架协议
3. 自2017年年尾开始寻找战略股权合夥人，进展顺利。确保了未来电竞业务增长所需的足够资金及战略投资者

活动策划及谘询业务：

1. 成功举办一系列不同类型的活动，有文化元素在内的，政府参与的和国际组织及商业相关等活动
2. 成功举办了由上海合作组织支援的一带一路创新与发展论坛，吸引了包括香港行政长官，企业家及一带一路倡议先锋和学者等人上台发言
3. 成功为一家香港上市公司提供了品牌形像及谘询服务
4. 成功地在不到六个月的运营时间里实现了利润

新经济部门采购部门：

1. 最初为电商部门，但是新经济业务部门管理层已经决定让此部门辅助活动策划部门以减少开支，这将提高新经济业务部门的总体运营效率和专注度

投资位于英国的一带一路资产管理公司：

1. 在我们寻找股权合夥人的举措中成功助力新经济业务部门的电竞业务
2. 不断向新经济业务部门和集团介绍潜在一带一路生意合作夥伴
3. 也在为新经济业务部门和集团介绍退出途径，这在集团作好退出策略准备之时意义重大

网上借贷平台的优先股：

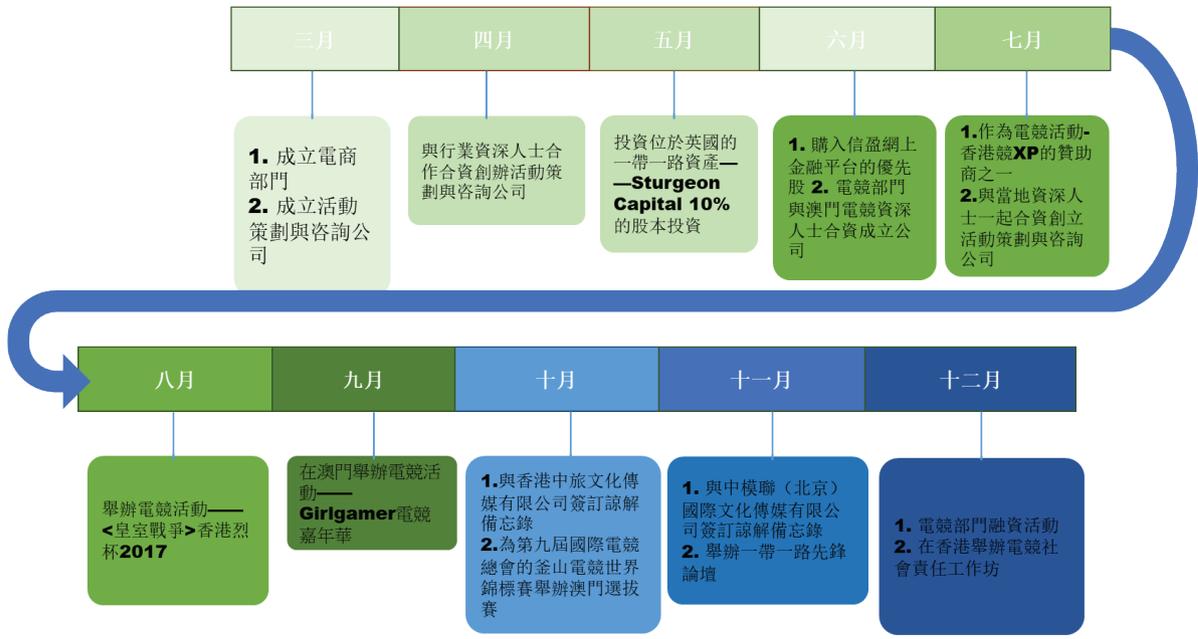
1. 得到来自股息的稳定周期性现金流来帮助新经济业务部门减轻总体开支及管理费用等支出
2. 进行中的尽职调查与发掘中的各类战略帮助这一投资更上一层楼

A. 新经济业务部门的成立及发展

集团自2009年就投身于能源与采矿相关产业。近几年来，集团已确立了自己作为一带一路专家的身份，并以能源与矿产为主，拥有与一带一路相关的一系列不同的公司与投资。秉承一带一路战略，集团董事会与管理层批准由一个小的业务部门来发掘新经济领域的商机。新经济的魅力在于其轻资产投资性及伴随它的巨大潜力，所以它能很好地佐助集团的传统经济业务，例如矿产，农业以及供应链管理业务。

2017年初新经济业务部门(「新经济」)成立(集团全资附属公司)，开始运营新经济相关业务。为了找到适合新经济业务发展的行业，在做了大量的调研与市场资料学习后，新经济业务部门管理层发现电竞能够符合所有条件及未来发展方向。另外，集团董事会成员与管理层已经在多年的一带一路业务的运营中积累了广泛的人脉与名声，新经济业务部门管理层相信活动策划与谘询公司将会为集团带来益处也正是因为它能够将我们的广泛人脉关系兑现。

由我们发掘的其他商机包括投资一带一路及资产管理公司，举办运动赛事，电商，线上金融平台等。最终，新经济业务部门管理层认为囊括电竞和一带一路相关活动在内的活动策划公司将最符合新经济业务部门的发展方向并能够作为新经济业务部门的核心业务。同时，其他已经达成的合作与投资将会协助新经济业务部门的核心业务。在时机成熟时，也将能够作为收入来源。下图是集团新经济业务部门发展历程及重点活动。



大约经过半年时间的发展，在2017年年末，新经济业务部门的营运变得更加清晰。各个业务部门各司其职，相辅相成，构成了新经济业务部门紧密的内部体系。电竞业务拥有最大潜力，同时新经济业务部门主要业务方向依然为活动策划，因为活动策划与谘询业务能够涵盖所有类型的非电竞活动，比如一带一路论坛，香港上市公司品牌形像谘询服务等。我们有专门的采购部门（最初为电商部门）来支持我们的核心业务，为所有的活动提供相关器材与用品。并投资一家位于英国的一带一路资产管理公司来为新经济业务部门及集团的项目寻找股权合夥人和未来退出活动策略出谋划策。不仅如此，从投资深圳信盈金融服务有限公司（「信盈」）的优先股得来的定期股息将能减轻常规费用及管理费用等所带来的压力。请参阅下图做进一步参考：



在不到一年的发展中，新经济业务部门管理层对本部门的业务组合建立进程感到欣慰。尽管如此，新经济业务部门管理层认为我们还有上升空间，希望通过对业务组合各个业务的微调力求在未来创造更强的协同作用。我们的举措包括但不限于为各个项目寻求更多战略合作夥伴，在潜力专案上争取更多股份，使得这些业务部门最终能够为集团节约开支或起到辅助作用。

B. 新经济业务部门表现回顾

由于新经济业务部门的所有项目只有成立不到六七个月，所以部门的全年总体表现很难单以收支情况一言概之。然而，新经济业务部门实现了其管理层所定下的几乎所有目标。它们是：

- 1) 电竞-成功举办几项不同类型的电竞活动，包括一场国际大中型比赛，一场国际联盟组织的地区资格赛和社会责任带动下的电竞比赛和工作坊活动。这为新经济业务部门带来两大颇具影响力的合作夥伴及随之而来的战略框架协定，也为我们如今进行顺利的寻找股权合夥人行动打下了基础。详细请参阅新经济业务部门电竞发展部分。

- 2) 活动及谘询业务的目的在于利用我们自身及合作夥伴的人脉关系举办一系列包括政府参与的，包含文化元素的和国际组织级别的一带一路活动。在半年的时间里我们就实现了所有这些畅想。新经济业务部门管理层对这一进步感到欣慰，它也为新经济业务部门和集团带来了收益。请参阅新经济业务部门的活动及谘询业务发展部分。
- 3) 采购部门最初为独立的电商部门，目的是为外部客户提供品质上乘的商品，同时满足集团与新经济业务部门的内部需求。然而，随著新经济业务部门在不断的发展中展露雏形，新经济业务部门管理层认为电商部门应该起辅助作用，因此将电商部门彻底转型为采购部门。这一举动伴有两大好处。第一，电商部门在收入方面停滞不前，且占用了宝贵的人力资源及部份资金；第二，通过彻底转型为采购部门来辅助我们的活动策划业务，我们能够真正发挥该部门的价值，节约开支。
- 4) 在所有的新经济业务组合中，位于英国的一带一路基金—Sturgeon Capital的投资表现或许最难以从盈亏角度去分析。因为它们作为一带一路专家的价值在于为新经济业务部门和集团提供一带一路投资机遇，融资和退出策略。这是两方的一项长期战略合作计划。2017年，Sturgeon Capital为集团和新经济业务部门介绍并分享了他们的一部分资源。另外，Sturgeon Capital也为新经济电竞融资活动做出了贡献。
- 5) 投资信盈起源于传统经济业务部门和信盈之间的一项农业发展合作提议。该公司作为金融机构拥有一支由行业专家组成的精英管理团队，并具备行业数一数二的信贷控制手段。由传统经济部门及新经济部门合力进行对该公司的尽职调查过程中，管理层意识到通过它的优先股可以得到周期性股息，并相信这不仅仅能作为双方合作的一个好的契机，同时也会成为新经济业务部门的良好现金流来源来进一步支付管理费用及其他各项开支。尽管如此，我们的合作并不会止步于此。尽职调查与合作讨论同时也在进行中，在双方做好准备并找到最佳合作方式之后，我们将会期望看到双方更密切的合作。

新经济业务部门优劣势分析

2017年是新经济业务部门成立的第一年。在这一年中，新经济业务部门管理层已经充分意识到了它的优势与劣势——涉及到其团队与发展，下面的优劣势分析将会进一步揭示：

優勢

- 新經濟業務部門善於業務成立與投資前期的調研，分析，預測及評估，這將避免減少第三方支出，並確保每一項投資都有背後資料支援。
- 新經濟業務團隊成員具備寶貴的金融與公司架構方面的知識。
- 新經濟業務部門團隊精通資本市場，這一技能對專案融資及未來退出都極為寶貴。
- 新經濟投資總體來說並不屬於資本密集型，所以比起傳統行業來講更容易吸引投資者的注意。

劣勢

- 由一個比較小的團隊來運營一系列不同的項目及投資，這意味着我們的人力資源利用或許並不够完善。為加強這一點，我們已經重組了部分新經濟業務部門，以求更符合當下形式。例如，我們把電商部門改組為採購部門。
- 新經濟業務團隊管理層缺乏新經濟業務上的運營經驗。為彌補這一點，我們的所有業務都借助與行業資深人士合作以彌補運營上的不足。
- 新經濟投資往往缺乏充分的資料和可靠的財務作支持。

機會

- 因為電競業務和活動策劃與諮詢業務都為活動策劃性質，或許有機會將其合併成為一個更寬泛的業務。當然，因為這兩個業務本質上的區別，並且在發展中都各有所攻，如果合併成一個業務將會很難評判每個部分。
- 儘管如此，我們也在尋找方式讓這兩個業務間能創造協同作用，通過向我們的諮詢客戶介紹電競來打造品牌形象這一方式，我們實現了這一想法。

威脅

- 我們面臨的威脅是當我們的新經濟業務變得落伍，或者其他新鮮事物代替我們現有業務的時候。我們新經濟業務部門的團隊成員一直在關注經濟方面最新潮流，並將會一直對真正的“威脅”和“機遇”給予判斷。儘管如此，這並不是說新經濟業務部門只會一味投資新鮮事物。我們也要考慮該專案能否符合新經濟業務部門和集團的發展需求。

C. 新经济业务部门回顾与亮点

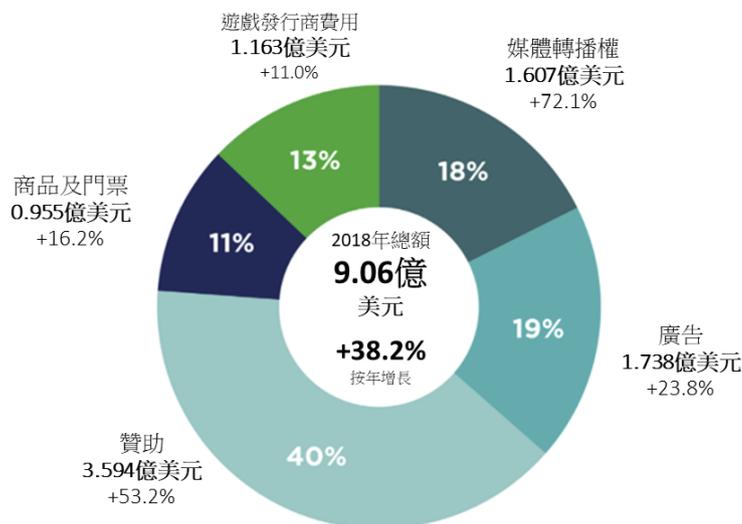
新经济业务部门管理层想要对新经济两大核心业务——电竞和活动策划与谘询做进一步回顾。

C1. 电竞业务

关于什么是电竞及为何新经济业务部门对其产生兴趣的详细相关资讯，请参阅集团2016年年报管理层讨论与分析。但是概括来讲，电竞即电子游戏竞技。现在它是全球最具影响力的娱乐方式之一。如果说一带一路倡议的目的在于文化交流，那电竞将会成为实现这一目标的最佳手段。通过线上比赛和网际网路，全球数以百万计的人能够参与竞赛和观看。除此之外，全球线上直播和线上互动能够将全球的电竞爱好者聚集在一起。电竞的影响力是毋庸置疑的，国际超大型运动赛事，例如2018年将在雅加达举办的亚洲运动会(其中电竞将作为表演专案，并会在2020年正式加入)和来自全世界的政府的支持都在在证实了电竞的发展速度。

电竞的火爆程度及商业影响力逐年增加，2018年也会是如此。2018年电竞收入预测电竞行业将再走新高，按年增长38.2%。

2018年全球电竞收入趋势 包括年增长



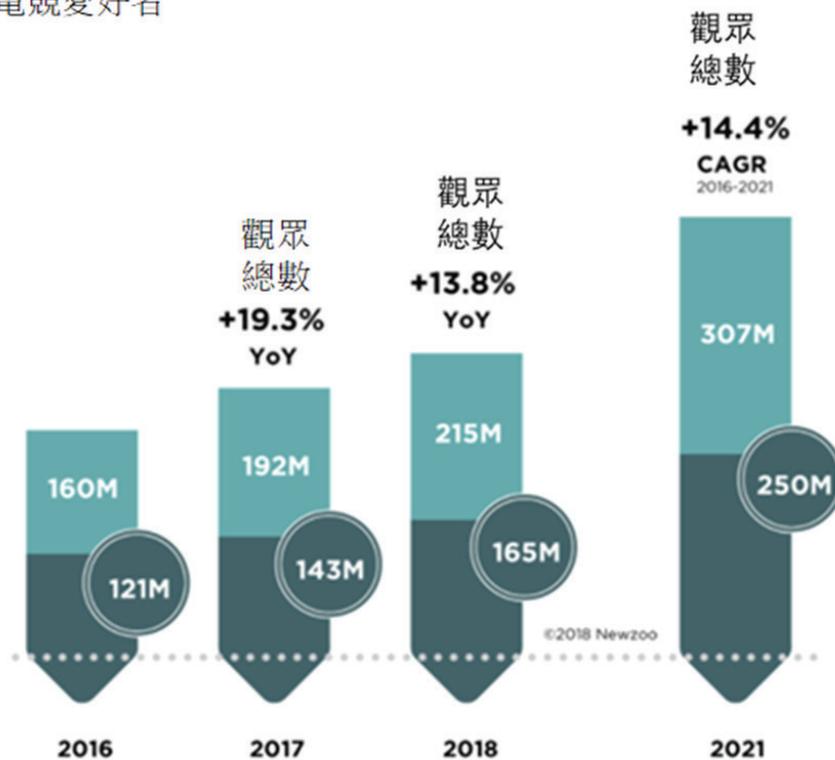
Newzoo电竞收入数据往往不包含赌博，梦幻联赛及其他类似款项来源，也不包括比赛中产生的收入

鉴于亚太地区的庞大人口，预计会占据2018年电竞观众比例的头把交椅。另外，中国作为电竞发达国家之一，意味其拥有地区最大的电竞市场。虽然随著电竞行业发展越来越成熟，电竞观众增长速度将逐步减缓，但是直至2021年其两位数的按年增长速度都将会持续加速。因此，在一带一路的市场中，特别是亚太地区中的中国内地及香港，电竞在未来几年将势头不减，持续上涨。

電競觀眾增長

全球 2016，2017，2018，2021

- 隨機觀眾
- 電競愛好者



香港特别行政区政府是电竞产业和其社会发展的背后推动者之一。2017年，香港特别行政区政府支持当地电竞发展的同时也在香港红磡体育馆举办了一次电竞音乐节。香港特别行政区政府发布的2018-2019财政预算案中提到近些年电竞发展迅速，潜力巨大，将会拨款1亿港币给数码港以促进电竞在香港的发展，并支持电竞科技发展及人才培养。除此之外，今年香港政府拨款3,500万港币给香港旅游发展局用于举办将要在夏天到来的电竞节。



- 預算案演辭
- 多元經濟
- 宜居宜業
- 培育人才
- 土地資源
- 關愛共享
- 減輕個人稅務負擔
- 政府收入和開支
- 預算
- 影片
- 圖片集

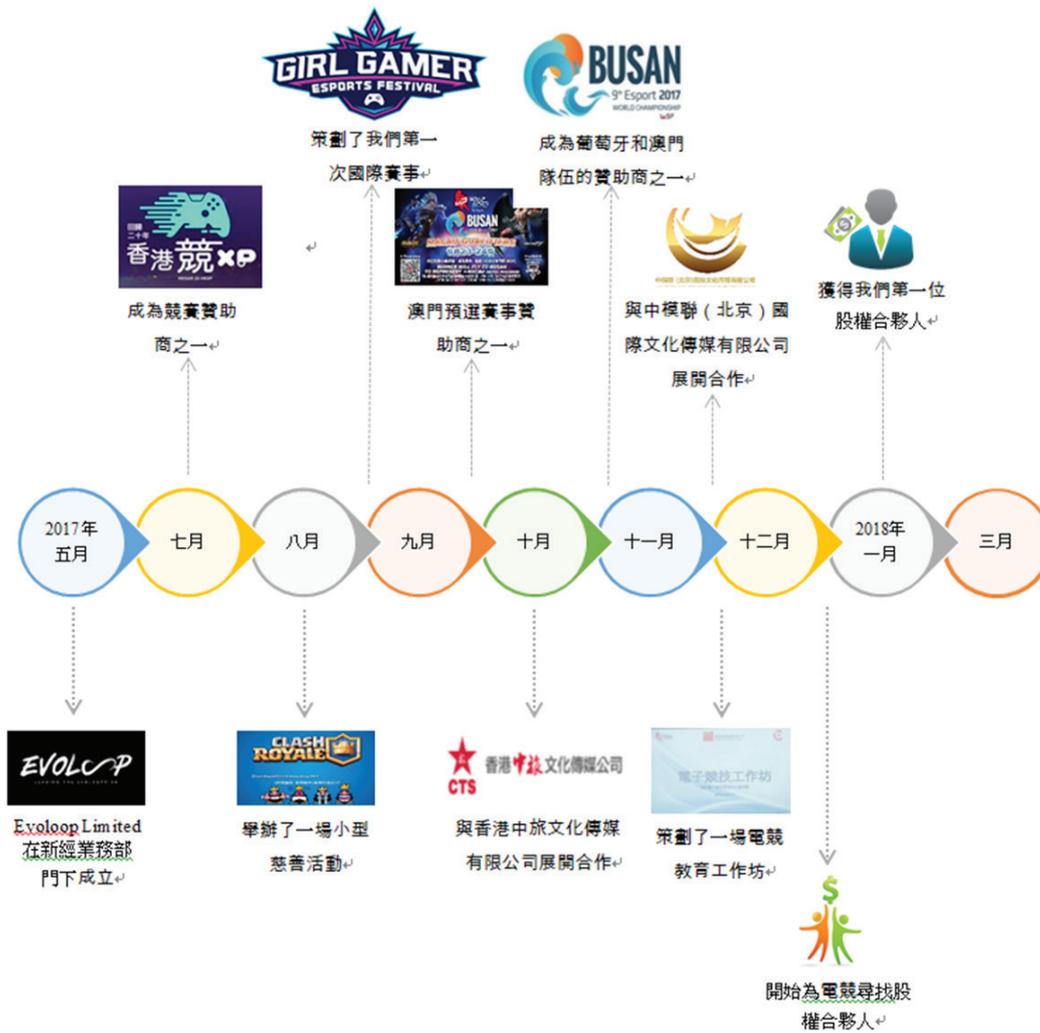
預算案演辭

創新科技

電子競技

70. 電子競技近年發展迅速，極具潛力。數碼港去年十二月完成有關在本港推廣電子競技的研究，並提出多項建議。為推動電子競技產業發展，我會向數碼港撥款一億元。數碼港商場將成為電子競技及數碼娛樂熱點，為電子競技比賽提供場地，業界也會在技術發展和人才培訓等範疇得到支援。

凱順新經濟業務部門電競成立與發展歷程



上图为新经济业务部门自2017年5月到2018年3月初的发展历程。新经济业务部门电竞发展的总体策略为举办不同类型的电竞比赛，包括大中型赛事，社会责任竞赛，国际组织香港比赛以及各种各样的工作坊和论坛活动。新经济业务部门电竞部门并不打算参与比赛或者培养我们自己的选手，因为这意味着庞大的资金投入及高风险。

通过举办各类比赛，电竞部门能够向广告合作夥伴，商界，政府及潜在股权合夥人证明我们的电竞部门能够制作各类比赛，这一点对创造收入至关重要。2017年按计划举办的各类比赛令新经济业务部门感到欣慰，包括：1) Girl Gamer电竞嘉年华——一场大型国际电竞邀请赛，总曝光率超过1000万(观看量，转发，话题，媒体报导等)；2) 与本地慈善机构合作举办的社会责任比赛，为促进香港本地居民与少数民族间的文化交流；3) 为IeSF(国际电竞联盟)举办的澳门地区资格赛，IeSF是世界领先的电竞联盟；4) 为内地运动服品牌的社会责任活动提供电竞活动谘询服务。



通过此次的成功，电竞部门能够推出下一步策略，那就是与颇具声望的大企业和协会建立长期合作，期望为电竞部门和他们的品牌间创造协同作用和交叉推广效应。

新经济业务部门与香港中旅国际投资有限公司(0308.hk)子公司香港中旅文化传媒有限公司签订了战略合作框架协议，双方将在中旅旗下的主题公园和度假胜地共同举办活动和嘉年华，并进一步发掘在一带一路国家的合作机会。



最后要指出的是，电竞部门从2017年12月份开始寻找股权合夥人，目前我们已经争取到几个战略股权合夥人。电竞部门期望通过此次额外资金和来自战略股权合夥人的帮助，在2018年实现更多目标。

请参阅集团第一季度，中期及第三季度年报来获取更多关于电竞部门发展的资讯。

C2. 活动策划与咨询业务部门

相较电竞而言，新经济业务部门的活动策划与咨询业务就要更加通俗易懂。因为这一业务只是整合集团和我们的合作夥伴的资源，来为我们的客户提供活动策划与咨询服务。

集团通过多年的一带一路发展，与当地的民间组织，企业，政府官员和国际组织建立了联系，而它们也正需要一个平台来推广自己。另一方面，我们的合作夥伴也举办了多次政府投资洽谈会，各种类型的展览，文化活动等，在这方面拥有广泛的经验。通过整合双方资源，活动策划与咨询业务部门就有能力去举办一系列的活动，也会有更多的相关机会等著我们去发掘。一带一路先锋论坛就是最好的一个例子，得到了来自上海合作组织，香港特别行政区政府官员，大型企业，学者和智库方面的支持。



除了活动策划，业务管理层相信我们的增值咨询服务，将建议与具体运作结合，是实现高毛利率和长期业务合作的最佳方式。2017年，我们为香港一家上市公司提供了长期品牌形象建设服务，效果超出了我们的预期。通过此次合作，我们相信我们也能够获得与其他香港上市公司的合作。下图为活动策划与咨询业务部门举办的一些重点活动：



请参阅集团第一季度，中期和第三季度年报来获取更多关于活动策划与谘询部门的资讯。

D. 新经济业务部门前景

2017年集团的新经济业务部门快速的成立并打下了基础。一年的发展当中，对于新经济业务部门来说本来有更多不同的机会等著我们，我们却没能够抓住，因为新经济业务部门还处于发展早期。然而，目前新经济业务部门的架构与准备工作已经基本完成，能不能有效地，实际地利用好这些资源，确保所有业务部门的成功都取决于新经济业务部门自身。

为了能够有效利用新经济业务部门的所有资源，下面所列的活动正在进行或讨论中：

- 1) 继续重点发展电竞部门，活动策划部门
- 2) 继续发掘将辅助部门发展成主要业务部门的可行性——比如投资于信盈
- 3) 为适应新经济业务部门的目前情形与未来发展，整改对各个部门的资源投入
- 4) 为了能够更加有效的利用资源，整合具有重迭业务的不同业务部门
- 5) 鉴于目前的团队规模并顾应全域，新经济业务部门很可能不会再渗透到其他产业，当然如果能与当前已有业务产生协同作用，也会很乐意去尝试。

新经济业务部门的2018年目标为尽快完善，在扣除所有相关费用后为集团带来收入和现金流。新经济业务部门管理层对这一点在未来一年能够实现非常有信心。

各个新经济业务部门的2018年目标：

- 电竞业务：
 - 完成项目融资
 - 落实与战略合作框架协议夥伴的合作
 - 寻找更多战略合作夥伴
 - 举办第二届Girl Gamer活动以树立品牌形象

- 活动策划及谘询服务：
 - 继续为客户提供活动策划服务
 - 发掘继续钻研提供给香港上司公司的品牌形象树立服务
 - 举办第二届一带一路先锋论坛
- 采购部门：
 - 在满足内部需求之后，可以考虑扩大规模为不同客户提供采购服务
- 英国一带一路资产管理公司：
 - 继续为所有业务部门提供一带一路机会及未来融资，退出策略
- 网上借贷平台投资：
 - 继续得到优先股派股的同时，寻找发展该投资项目的最佳方式

IV. 香港上市证券交易

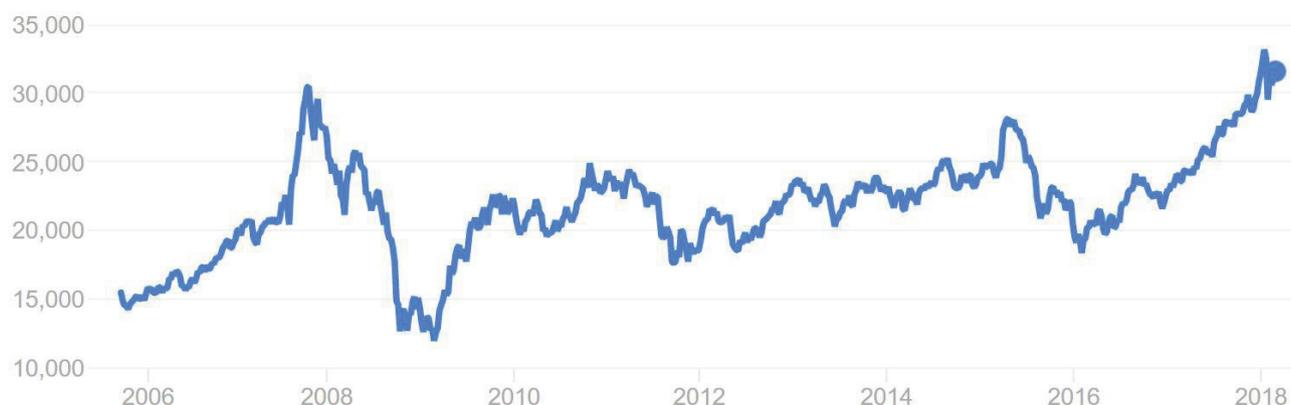
本集团的香港上市证券交易是由投资委员会来监督，并定期提供证券分析报告和业绩报告。

在过去的一年，全球及香港证券市场的投资气氛表现十分正面，在投资委员会的管理下，本集团的香港上市证券交易投资表现亦较预期增长更佳，而得到的资本收益已用于涵盖管理成本以及发展一带一路的项目和业务。

在二零一七年，深圳前海富盈金融服务有限公司及东英金融投资有限公司的股息收入分别为360,000港元及1,470,000港元。出售金融资产之收益及金融资产之公允价值收益分别为209,000港元及13,352,000港元。

截至二零一七年十二月三十一日，本集团的上市证券投资及非上市证券投资的市值分别为113,912,000港元及18,500,000港元。并占本集团总资产的20.3%（上市证券投资）和3.3%（非上市证券投资）。

恒生指数 (2006年—2017年)



从二零一七年十一月开始，本集团的香港上市证券交易并不活跃，即使香港整体的股票市场指数与全球股票市场指数相比并不高，但现阶段已跟2008年高位相符。投资委员会担心恒生指数已达到高位，因此对证券投资持观望态度。再者，本集团需要现金来发展一带一路的业务及运营。在2018年，本集团将专注长线及可持续发展项目。

这并不代表投资委员会将暂停香港上市证券交易活动，我们会先监测2018年第一季度的股票市场走势，如果市场出现调整，投资委员会将重新投放资金到现有的投资组合。

财务回顾

二零一七年本集团之收入约为90,700,000港元，较去年同期增长约1.6倍(二零一六年：35,200,000港元)。营业额分别来自提供矿产业供应链管理服务业务、山东矿山及冶金机械设备的生产业务、于塔吉克斯坦生产及开采煤业务及其他业务，分别约为64,600,000港元、19,900,000港元、2,400,000港元及3,800,000港元。

于二零一七年本集团之毛利较二零一六年同期增加约68.3%至8,200,000港元(二零一六年：4,900,000港元)。

二零一七年，本集团之按公平值计入损益的金融资产出售收益约209,000港元(二零一六年：4,500,000港元)。而按公平值计入损益的金融资产公平值收益减少55%至约13,400,000港元(二零一六年：29,900,000港元)。

二零一七年本集团之行政及其他营运开支总额约为59,600,000港元，较去年同期增加约30.3%(二零一六年：45,700,000港元)。

完成收购中国新疆星亮煤矿后，采矿权的公平值约为171,600,000港元，本集团应占一间附属公司可识别资产、负债及或然负债之净公允价值超过收购该附属公司成本约为94,100,000港元。

二零一七年本集团之经营溢利约为73,400,000港元(二零一六年：(3,700,000)港元)。

二零一七年本集团溢利总额约为78,300,000港元，较去年同期增加约6.8倍(二零一六年：(13,500,000)港元)。

二零一七年本公司拥有人应占全面收益总额约为62,700,000港元(二零一六年：(15,900,000)港元)。

于二零一七年十二月三十一日，本公司存于股票经纪人的现金结余约为3,100,000港元，而本公司持有上市证券的公平值约为113,900,000港元。

按公允价值计入损益的金融资产之详情载列如下：

公司名称	截至二零一七年 十二月三十一日		截至二零一七年 十二月三十一日		于二零一七年 十二月三十一日		投资成本 港元	按公允价值 计亏损原因	
	于二零一七年 十二月三十一日	于二零一七年 十二月三十一日	止公允价值变动 之未变现收益/ (亏损)	截至二零一七年 十二月三十一日 止已收股息	于十二月三十一日公允价值				
	所持股份数目	持股百分比	港元	港元	二零一七年 港元	二零一六年 港元			
香港上市之证券									
家梦控股有限公司(8101) (附注1)	110,000,000	3.80	(6,050,000)	—	7,810,000	13,860,000	1.6	7,775,000	股价下跌
东英金融投资有限公司(1140) (附注2)	36,756,000	1.94	20,583,360	1,470,240	102,181,680	81,598,320	21.3	53,976,200	—
修身堂控股有限公司(8200) (附注3)	42,000,000	0.77	(1,428,000)	—	2,646,000	1,274,000	0.6	5,600,000	股价下跌
俊文宝石国际有限公司(8351) (附注4)	2,600,000	0.08	247,000	—	1,274,000	—	0.3	1,027,000	—
前进控股集团有限公司(1499) (附注5)	—	—	—	—	—	3,666,000	—	—	—
桐成控股有限公司(1611)(附注6)	—	—	—	—	—	2,324,600	—	—	—
总计			<u>13,352,360</u>	<u>1,470,240</u>	<u>113,911,680</u>	<u>102,722,920</u>	<u>23.8</u>	<u>68,378,200</u>	

附注：

1. 家梦控股有限公司(联交所上市编号：8101) — 家梦控股有限公司的主要业务活动为投资控股。其附属公司的主要业务为：(i)设计、制造及销售床垫及软床产品；(ii)物业投资；(iii)证券投资；及(iv)提供物业管理及物业代理服务。

2. 东英金融投资有限公司(联交所上市编号：1140) — 东英金融投资有限公司(「东英金融」或「集团」)是一家香港上市投资公司，拥有在全球投资各类资产、财务工具及业务的授权。集团透过为区内机构及企业投资者度身订造及共同订立投资解决方案，致力为股东提供中至长期回报。公司的共同投资夥伴主要为在中国寻求高增长机会或在区外进行策略性投资的大型金融机构及组织。公司亦投资上市或非上市股票基金，以获取多元化回报。假以时日，该等基金将为打造吸引潜在新投资夥伴，并能适应市场需求的专属金融服务平台奠定坚实基础。
3. 修身堂控股有限公司(联交所上市编号：8200) — 集团主要从事自纤体中心提供美容及纤体服务，自分销销售化妆及护肤产品以及销售其他保健及美容产品。纤体中心以「修身堂」品牌经营，为客户提供全身及局部纤体、体重管理、全身护理及面部护理等服务。
4. 俊文宝石国际有限公司(联交所上市编号：8351) — 俊文宝石国际有限公司业务可大致分为两个主要部分：(i)珠宝及(ii)药品及保健食品。
5. 前进控股集团有限公司(联交所上市编号：1499) — 前进控股集团有限公司主要从事(i)提供地基工程及配套服务；及(ii)在香港政府管理的公众填料接收设施处理建筑废物。集团主要承接香港私营建筑项目，一般担任次承建商或再分包商。
6. 桐成控股有限公司(联交所上市编号：1611) — 集团的总部设于香港，逾30年前展开业务时，集团是OEM制造商，而于二零零一年至二零零四年，集团已演变为EMS行业的制造商，集团制造电气相关产品及电源及电子产品，包括螺管线圈、电池充电器解决方案及电源、LED照明及其他，如PCBA及部件装配。

于二零一七年十二月三十一日，本集团持有按可供出售金融资产约18,500,000港元，全为香港和英国的非上市股权证券组成。可供出售金融资产之详情载列如下：

公司名称	于二零一七年 十二月三十一日 所持股份数目	于二零一七年 十二月三十一日 持股百分比	于二零一七年 十二月三十一日 占本集团资产 净值百分比	投资成本	
				于二零一七年 十二月三十一日	于二零一六年 十二月三十一日
				港元	港元
Cheung Lee Farming Corporation (附注1)	270	2.7	0.6	2,700,000	1,200,000
Sturgeon Capital Limited (附注2)	24,999	10.0	1.6	7,800,000	—
信盈控股有限公司 (附注3)	8,000,000	不适用	1.7	8,000,000	—
新疆吐鲁番星亮矿业有限公司 (附注4)	不适用	不适用	—	—	1,116,656
			<u>3.9</u>	<u>18,500,000</u>	<u>2,316,656</u>

附注：

1. Cheung Lee Farming Corporation根据英属处女群岛的法律成立的有限责任公司。Cheung Lee Farming Corporation与子公司的主要业务是从事生产和分销无公害蔬菜业务。
2. Sturgeon Capital Limited是一家专门从事边境和新兴市场的独立投资经理公司。Sturgeon Capital Limited管理Sturgeon中亚基金，一个专注于中亚及周边地区的多策略投资基金。自2005年以来，Sturgeon资本管理团队一直在该地区投资，由具有不同专业背景的行业专业人士组成，具有区域和行业特色经验。

3. 信盈控股有限公司主要业务为投资控股，其子公司结合金融全球化发展与互联网资讯技术创新手段，为国内企业和个人客户提供创新和高效融资、评估、谘询管理、互联互通、金融电子商务等更多可供选择的专业金融服务，并持有两种类型的借贷信用证，分别是融资性担保机构经营许可证及深圳市小额贷款业务资格。
4. 新疆吐鲁番星亮矿业有限公司（「星亮」）是一间于二零一一年五月四日成立的新疆矿业公司。星亮持有每年可生产九万吨煤的采矿许可证。凯莱（本公司70%附属公司）于获政府批准卖方转让有效之采矿许可证后，于二零一七年二月八日获取星亮之拥有权。

流动资金及财政资源

于二零一七年十二月三十一日，本集团之银行及现金结余约为26,000,000港元（二零一六年：36,300,000港元）及存于股票经纪人的现金结余约为3,000,000港元（二零一六年：1,500,000港元），而本集团持有上市证券的公平值约为113,900,000港元（二零一六年：102,700,000港元）。

末期股息

为保留资源用作本集团之业务发展，董事会不建议派付二零一七年度之末期股息（二零一六年：零港元）。

资本负债比率

于二零一七年十二月三十一日，本集团之资本负债比率（即本集团长期负债除以本集团总资产之比例）为不适用（二零一六年：不适用）。

外汇风险

本集团之主要买卖交易、资产负债以港元、索莫尼、美元、欧元及人民币计算。于二零一七年十二月三十一日，本集团之外汇合约、利息、货币掉美元期或其他金融衍生工具并无承担重大风险。

配售新股及所得款项用途

于二零一七年一月十六日，本公司以每持两股现有股份配发一股供股股份的基准进行供股，按认购价每股供股股份0.048港元发行合共1,884,202,850股供股股份。本公司筹得约85,425,000港元（扣除费用后）。集资净额将按日期为二零一六年十二月一日公告内所载方式动用。

截至二零一七年十二月三十一日之十一个月期间，约59,400,000港元已按所载方式动用，包括(i)约7,500,000港元用于扩大矿山及冶金机械的生产业务及就矿产业提供供应链管理服务业务，(ii)约22,100,000港元用于中国政府一带一路倡议沿线国家及地区的商业或投资机会，(iii)约29,800,000港元用于一般流动资金。

至于配售本公司股份所得净额馀款，本公司拟按所载方式来动用，(i)约13,900,000港元将用于扩大矿山及冶金机械的生产业务及就矿产业提供供应链管理服务业务，(ii)另外约7,900,000港元将用于中国政府一带一路倡议沿线国家及地区的商业或投资机会，(iii)而约4,200,000港元将用于本集团一般营运资金。

所得税

有关二零一七年年本集团所得税开支之详情载列于综合财务报表附注6。

人力资源

于二零一七年十二月三十一日，本集团在香港、中国及塔吉克斯坦雇用了171名雇员(二零一六年：97名)。相比去年同期，员工数目之增长主要来自本集团于二零一七年二月八日完成收购星亮矿后，本集团聘请工程师及技述人员以发展星亮矿。

本集团继续参考员工表现及经验以聘用、擢升及奖励其员工。除基本薪金外，本集团雇员亦享有如公积金等其他福利。管理层将持续密切监察本集团之人力资源需要，亦将强调员工质素之重要性。于本年度，本集团并无面对任何重大劳资纠纷，致使其日常业务营运中断。董事认为本集团与其雇员之关系良好。

于本年度，员工总成本(包括董事酬金)约为30,600,000港元(二零一六年：20,300,000港元)。

分部报告

有关分部分析详情载于综合财务报表附注13。

或然負債

于二零一七年十二月三十一日，本集团并无任何重大或然負債。

诉讼

于二零一七年十二月三十一日，本集团并无尚未解决之重大诉讼。

汇报日后事项

于汇报日后，本集团并无进行任何重大汇报日后事项。

审核委员会报告

审核委员会之组成

本公司已成立审核委员会（「审核委员会」），并书面订明职权范围，载有董事会采纳之委员会权限及职责。

审核委员会之主要职责为检讨及监督本集团之财务申报程序，内部监控系统及风险管理系统，与本公司核数师保持适当联系及对董事会提供谘询及意见。

审核委员会由四名独立非执行董事刘瑞源先生、萧兆龄先生、黄润权博士及Anderson Brian Ralph先生组成，而刘瑞源先生乃审核委员会之主席。

于二零一七年内，审核委员会曾举行四次会议，以审阅及监督财务申报程序。本年度之业绩已经由审核委员会审阅，而审核委员会认为该业绩之编制符合适用之会计准则及规定，并已作出足够之披露。

审核委员会之角色及职能

由二零一二年三月三十日起，审核委员会之新职权范围完全取代并废除本职权范围的日期前通过的委员会职权范围，以符合香港联合交易所有限公司创业板证券上市规则之修订。新职权范围厘定审核委员会之权力及职责，其职权范围书载于本公司网页www.kaisunenergy.com「投资者关系」项目下之「公司企业管治」段。

审核委员会之主要职责为检讨及监督本集团之财务申报程序及内部监控系统，并为董事会与本公司核数师之间就属于本集团审核范畴内之事项提供重要连系。委员会亦检讨外部及内部审核之成效及进行风险评估。

审核委员会获提供足够资源以履行其职责，并获本公司财务部支援。审核委员会向董事会负责。

审核委员会会议

截至二零一七年十二月三十一日止年度，审核委员会曾举行四次会议，以检讨及监督财务申报程序，而审核委员会亦已审阅季度、中期及年度业绩及内部监控制度。审核委员会认为该等业绩之编制符合适用之会计准则及规定，并已作出足够之披露。审核委员会亦进行及履行其于守则载列之其他职责。审核委员会亦进行及履行其于企业管治守则（「企业管治守则」）之守则条文（「守则条文」）载列之其他职责。

各独立非执行董事于截至二零一七年十二月三十一日止年度所举行审核委员会会议之出席情况载列如下：

审核委员会会议次数	4	
刘瑞源先生 (委员会主席)	4/4	100%
萧兆龄先生	4/4	100%
黄润权博士	4/4	100%
Anderson Brian Ralph先生	4/4	100%
平均出席率		100%

于二零一七年年内，审核委员会履行之职务如下：

- (i) 就委聘、续聘或撤换外聘核数师（「核数师」）及审批核数师之审核费及委聘条款，或核数师之辞任或任免问题向董事会提供建议；
- (ii) 审阅季度、中期及年度财务报表，然后向董事会提供其意见以供批准；
- (iii) 审阅核数师管理层函件及管理层之回应，以及确保落实核数师提供之建议；

- (iv) 检讨本公司财务监控、内部监控及风险管理系统之运作及有效性；
- (v) 检讨汇报及会计政策及披露惯例是否适当；及
- (vi) 检讨内部审计部之工作，确保内部审计部与核数师之协调，以及检讨及监察内部审计职能之有效性。

于二零一七年度，董事会透过审核委员会检讨本集团内部监控系统于财务、营运及合规事宜方面之有效性、大范围风险管理程序，以及实质及资讯系统保安。为规范内部监控系统之年度检讨，审核委员会参考了全球认可之架构，并将部分监控程序调改以切合本集团之业务营运。审核委员会认为，在整体上，本集团已构建一个稳健之监控环境及建立必要之监控机制，以监察及纠正不合规之情况。

董事会透过审核委员会之检讨信纳，于二零一七年度，本集团已全面遵守守则所载之内部监控守则条文。

审核委员会已审阅本集团截至二零一七年十二月三十一日止年度之财务报表，认为该报表符合适用会计准则及法律规定，并已作出充分披露。

企业管治常规守则

董事会致力维持良好企业管治之操作及程序。在2016年报载述，本公司聘任马施云顾问有限公司（「马施云」），一间独立之外方顾问，对本公司之内部监控系统进行检视。有关本公司内部监控详情载于本公告第51页及第52页「风险管理及内部监控报告」内。除下述偏离情况外，本公司于二零一七回顾年度内遵从创业板上市规则附录15所载企业管治守则（「企业管治守则」）之守则条文（「守则条文」）。

守则条文第A2.1条规定，主席及行政总裁之角色应加以区分及不应由同一人兼任。于二零一零年十一月二日至二零一六年十月二十六日，陈立基先生兼任代理行政总裁，并于二零一六年十月二十六日调任为行政总裁。陈先生同时担任主席及行政总裁，偏离守则条文第A2.1条的规定。

守则条文第A.5.6条规定，提名委员会(或董事会)应订有涉及董事会成员多元化的政策，并于企业管治报告内披露其政策或政策摘要。本公司提名及企业管治委员会(「提名委员会」)将不时审阅董事会成员，并认为董事会成员多元化恰当，因此毋须书政策。由于自二零一三年九月一日起生效的上市规则修定，本公司已于二零一三年十二月采纳董事会成员多元化政策(「董事会成员多元化政策」)。董事会成员多元化将视为从不同角度实现，包括但不限于技能、经验、知识、专长、文化、独立性、年龄及性别。

有关董事进行证券交易之行为守则

本公司于二零一七年度已采纳有关本公司董事(「董事」)进行证券交易之行为守则，其条款不比创业板上市规则第5.48至5.67条载列所规定买卖准则宽松。本公司亦已向所有董事作出具体查询，而就本公司所知，董事并无任何不遵守规定买卖准则及进行证券交易之行为守则之情况。

风险管理和内部监控报告

董事会对本公司的风险管理及内部控制制度负全责，并检讨其有效性。本公司的风险管理和内部监控系统旨在管理而不是消除未能实现业务目标的风险，并且只能对重大错报或损失提供合理且非绝对的保证。随著集团在一带一路的投资变得更加重要，董事会认为我们的内部监控必须与之并肩发展。本集团对内部监控进行改善及升级。在此期间，该过程由董事会和审计委员会领导，除了马施云和集团内部审计师提供修订现有相关程序，亦建议订立新程序。

公司具有内部审计职能，而风险管理及内部监控在二零一七年度已经过审阅，而相关的任何发现，已于每季度向审计委员会汇报。在期内，内部审计师复审了公司内部审计职能。凯顺经历了重组过程，以准备好我们与战略夥伴的未来合作；我们目前正在审查和改进我们的内部审计(包括关键项目，如内部监控和风险评估框架和程序更新)的过程。目的是提供对我们现有内部监控系统的更新，以提高我们的营运效益和效率，及达至更好的风险管理以配合重组。

诚如本公司于二零一六年年报所述，本公司聘请马施云为本公司之内部监控复审者，以检讨本公司之内部监控系统，并就此向本公司提出建议。马施云向公司和董事会对以下提出了建议(i)采购政策和程序(ii)投资政策和程序。更新的(i)采购政策和程序及(ii)投资政策和程序已于2017年1月13日分发给小组的所有相关员工。

于二零一七年，我们的内部审计师对投资及采购活动进行审计，并无发现重大监控漏洞。

除以上所述，于二零一七年，我们的内部审计师对所有主要业务，包括传统经济业务，中亚业务及新经济业务及投资委员会投资进行审计，并无发现重大监控漏洞。

除了我们现有合资格会计员工，本公司聘请经验丰富的内部监控主任进一步改善本公司的风险管理及内部监控。

审阅风险管理和内部控制有效性审查

董事会已对截至二零一七年十二月三十一日止年度就本集团风险管理及内部控制系统的的有效性进行年度检讨，涵盖重大财务，营运及合规监控，并认为本集团的风险管理及内部监控系统，属有效及合适。审计委员会亦就每年审查本集团内部审计工作员工，会计和财务报告工作员工的经验，资格，和培训计划资源，而由于我们大多数会计员工具备专业资格及审计及财务经验，审计委员会认为属有效合适，而员工能胜任其角色及职责，并认为人手充足。

以股份为基础的薪酬计划

本公司设立两项以股份为权益结算基础的薪酬计划，包括2013股份奖励计划及2016股份奖励计划，旨在协助招揽、挽留及激励主要员工。计划的合资格参与者包括本公司董事(包括独立非执行董事)及本集团的其他雇员。

I. 2013股份奖励计划

本公司于二零一三年五月十日采纳2013股份奖励计划。有关股份奖励计划的详情，请参阅日期为二零一三年五月十日的本公司公告。

于二零一六年全年，根据本公司指示，2013股份奖励计划的受托人在联交所之公开市场购买合共20,110,000股本公司股份（「购买股份」）。在本公司以每十(10)股合并为一(1)股之股份合并于二零一七年二月十六日生效后，2013股份奖励计划之购买股份总数成为2,011,000。

在2013股份奖励计划期满及2016股份奖励计划获采纳后，本公司与受托人双方协议，2013股份奖励计划的受托人所持总数为2,011,000的购买股份已全部转至2016股份奖励计划的受托人持有。在购买股份获转移后，2013股份奖励计划已终止。

II. 2016股份奖励计划

本公司于二零一六年六月十四日采纳新股份奖励计划（「2016股份奖励计划」）。除董事会透过董事会决议案决定提早终止股份奖励计划外，本计划应于本计划采纳日起五年内生效。倘董事会授出奖励股份后会导致根据2016股份奖励计划授予奖励股份最多股份总数目超过本公司不时之已发行股本总数百分之十(10%)，则不可再进一步授出奖励股份。

有关2016股份奖励计划及建议以特别授权发行新股份的详情，请参阅本公司日期为二零一六年六月十四日的通告，日期为二零一六年六月十五日的通函，及日期为二零一六年六月三十日获股东通过特别授权的股东特别大会投票结果。

根据二零一六股份奖励计划授予奖励股份 — 以特别授权发行新股份予获选雇员

特别授权乃根据本公司于二零一六年六月三十日举行之股东特别大会获本公司股东（「股东」）决议通过，授权董事会促使本公司于此决议获通过后之一年内以每股面值0.01港元发行最多113,052,000股的新股份（已合并为11,305,200新股份，获二零一七年二月十五日举行之特别股东大会获股东决议通过，已将本公司股本中每十(10)股面值0.01港元之已发行及未发行股份合并为每股面值0.10港元之已发行及未发行之(1)股普通股股份，此股份合并已于二零一七年二月十六日生效。）（「特别授权」）予2016股份奖励计划的受托人，使受托人可按2016股份奖励计划将奖励股份分发给获选雇员。

于二零一七年六月二日，(「本公司」)董事(「董事」)会(「董事会」)决议以2016股份奖励计划，按特别授权来发行及配发共11,305,200股本公司股份中每股面值0.10港元的普通股股份(「股份」)(「奖励股份」)予2016股份奖励计划的受托人(「受托人」)，以奖励给本集团十七位获选雇员(「获选雇员」)。

按2016股份奖励计划授予获选雇员奖励股份之详情，请参阅日期为二零一七年六月二日之本公司公告。

于截至二零一七年十二月三十一日的一年内，2016股份奖励计划的受托人在市场购买2,070,000股本公司股份。连同由二零一三股份奖励计划转移总数为2,011,000的购买股份，因此于二零一七年十二月三十一日，2016股份奖励计划所持的购买股份总数为4,081,000。于期间，本公司员工或董事均未获股份奖励计划内授出之购买股份。

根据二零一六股份奖励计划授予奖励股份 — 以购买股份作为关连奖励授予本公司董事

于二零一八年三月二十一日，董事会决议按二零一六股份奖励计划，奖励共4,081,000股的关连奖励股份给本集团关连获选雇员，而以受托人在市场购买的本公司股份来达成。

关连奖励之理由及效益

董事会认为，向关连获选雇员授出的关连奖励(该奖励的厘定乃参照(其中包括)本集团相关的关连获选雇员目前的贡献及预期的贡献)，为关连获选雇员提供奖励，且将使本集团能够为本集团的持续经营及发展吸引及挽留人才，尤其是发展本集团与「一带一路」倡议相关业务。向关连获选雇员授出关连奖励乃认可彼等对本集团的持续支持，且彼等的努力将促进本集团未来的发展，尤其是发展本集团与「一带一路」倡议相关业务。

董事会认为授出关连奖励符合2016股份奖励计划的宗旨及目标。董事会(包括独立非执行董事)认为授予关连奖励及其项下拟进行事宜属公平合理，在本集团的日常业务中按一般商业条款进行，并且符合本公司及股东的整体利益。

由于陈立基先生及杨永成先生为执行董事，对授予关连奖励给自己时具重大利益，因此在授予关连奖励给自己时的董事会决议放弃投票。

有关授予关连奖励给关连获选雇员资料详述如下：

奖励股份： 共4,081,000股股份奖励给以下执行董事(因此成为本集团关连人士)

关连人士名称	关连奖励股份数目
陈立基先生	3,081,000股
杨永成先生	1,000,000股
总计	<u>4,081,000股</u>

于本业绩公告日，本公司以总数4,081,000关连奖励股份乃占已发行股本约0.72%。关连奖励乃采用受托人从市场购买股份来达成。

关连奖励股份的详情： 总数2,011,000关连奖励股份(在股份合并后，已合并为2,011,000股)(「购买股份」)乃来自受托人根据二零一三股份奖励计划按本公司指示于截至二零一六年十二月三十一日年度在市场购买。购买股份总代价约1,190,067港元，由本集团按二零一三股份奖励计划给予受托人的资金。

在二零一三股份奖励计划期满及采纳二零一六股份奖励计划后，本公司与受托人双方协议，所有购买股份均转至二零一六股份奖励计划的信托持有。

总数2,070,000关连奖励股份(「购买股份」)乃来自受托人根据二零一六股份奖励计划按本公司指示于截至二零一七年十二月三十一日年度在市场购买。购买股份总代价约772,850港元，由本集团按二零一六股份奖励计划给予受托人的资金。

因此，购买总数4,081,000之总代价为1,962,850港元。

除适用于本公司董事买卖本公司证券的相关法例，条例及规则外(包括创业板上市规则)，关连奖励股份的随后出售不受任何限制。

**关连奖励股份的市场
价格：**

按本业绩公告日在联交所之收市价0.28港元，4,081,000关连奖励股份之总市值约1,142,680港元。

代价：

在接納關連獎勵股份時，關連獲選僱員不須支付任何代價。

归属：

若每一位关连获选雇员接受奖励股份而在归属日关连获选雇员仍为本公司雇员，于授予日关连奖励股份将归属予关连获选雇员。

董事会欣然宣布，本集团截至二零一七年十二月三十一日止年度经审核业绩连同截至二零一六年十二月三十一日止年度经审核比较数据如下：

综合损益表

截至二零一七年十二月三十一日止年度

	附注	二零一七年 港元	二零一六年 港元
收入	5	90,679,957	35,217,800
售货成本		(82,507,569)	(30,361,758)
毛利		8,172,388	4,856,042
出售按公允价值计入损益之金融资产之收益		209,070	4,508,570
按公允价值计入损益的金融资产之公允价值收益		13,352,360	29,851,470
视作出售可供出售金融资产之收益		10,497,022	—
本集团应占一间附属公司可识别资产、负债及 或然负债之净公允价值超过收购该附属公司成本		94,052,901	—
其他收入及收益		6,739,225	2,829,717
行政及其他营运开支		(59,579,541)	(45,710,503)
经营溢利／(亏损)		73,443,425	(3,664,704)
应占联营公司溢利		310,841	—
除税前溢利／(亏损)		73,754,266	(3,664,704)
所得税抵免／(开支)	6	4,542,971	(9,864,319)
年度溢利／(亏损)	7	78,297,237	(13,529,023)
归属于：			
本公司拥有人		49,306,943	(13,416,000)
非控股股东权益		28,990,294	(113,023)
		78,297,237	(13,529,023)
每股盈利／(亏损)(仙)			
基本	9	13.07	(3.58)

综合损益及其他全面收益表

截至二零一七年十二月三十一日止年度

	二零一七年 港元	二零一六年 港元
年度溢利／(亏损)	78,297,237	(13,529,023)
年度其他全面收益，已扣税		
可重新分类至损益之项目：		
换算海外业务之汇兑差额	<u>16,612,153</u>	<u>(1,587,470)</u>
年度全面收益总额	<u>94,909,390</u>	<u>(15,116,493)</u>
归属于：		
本公司拥有人	62,734,991	(15,857,207)
非控股股东权益	<u>32,174,399</u>	<u>740,714</u>
	<u>94,909,390</u>	<u>(15,116,493)</u>

综合财务状况表

于二零一七年十二月三十一日

	附注	二零一七年 港元	二零一六年 港元
非流动资产			
固定资产		17,911,844	1,975,466
商誉		—	—
无形资产	10	171,134,649	—
于联营公司之投资		1,810,841	—
可供出售金融资产		18,500,000	2,316,656
长期存款		—	4,466,624
长期其他应收款项		1,482,738	577,200
		<u>210,840,072</u>	<u>9,335,946</u>
流动资产			
存货		4,291,172	3,637,564
应收贸易账款及票据	11	43,913,401	32,238,371
按金、预付款项及其他应收款项		163,449,049	122,275,845
银行及现金结余		25,999,024	36,333,327
按公允价值计入损益的金融资产		113,911,680	102,722,920
		<u>351,564,326</u>	<u>297,208,027</u>
流动负债			
应付贸易账款	12	5,134,847	3,047,156
其他应付款项及应计款项		30,740,816	11,375,893
即期税项负债		2,368,011	7,500,265
		<u>38,243,674</u>	<u>21,923,314</u>
净流动资产		<u>313,320,652</u>	<u>275,284,713</u>
总资产减流动负债		<u>524,160,724</u>	<u>284,620,659</u>
非流动负债			
递延税项负债		43,625,990	4,925,492
		<u>43,625,990</u>	<u>4,925,492</u>
净资产		<u>480,534,734</u>	<u>279,695,167</u>

	二零一七年 港元	二零一六年 港元
资本及储备		
股本	57,656,606	37,684,057
储备	<u>381,457,809</u>	<u>249,521,933</u>
本公司拥有人应占权益	439,114,415	287,205,990
非控股股东权益	<u>41,420,319</u>	<u>(7,510,823)</u>
权益总额	<u>480,534,734</u>	<u>279,695,167</u>

附注

1. 一般资料

凯顺能源集团有限公司(「本公司」)在开曼群岛注册成立为有限公司。本公司之注册办事处地址为 Cricket Square, Hutchins Drive, P.O. Box 2681, Grand Cayman KY1-1111, Cayman Islands。本公司之主要营业地点为香港黄竹坑香叶道4号怡达工业大厦17楼B室。本公司股份于香港联合交易所有限公司(「联交所」)之创业板上市。

本公司为投资控股公司。

2. 编制基准

此综合财务报表乃根据国际会计准则委员会颁布之一切适用国际财务报告准则(「国际财务报告准则」)进行编制。国际财务报告准则包括国际财务报告准则(「国际财务报告准则」)、国际会计准则(「国际会计准则」)及诠释。该等综合财务报表亦符合联交所创业板证券上市规则(「创业板上市规则」)之适用披露条文以及香港公司条例(第622章)之披露规定。本集团采纳的主要会计政策于下文披露。

国际会计准则委员会已颁布若干新订及经修订国际财务报告准则,并于本集团的当前会计期间首次生效或可供提早采纳。附注3提供该等变更首次应用导致会计政策出现任何变动的有关资料,而有关变动与本集团于该等综合财务报表中所反映的当前及过往会计期间相关。

3. 采纳新订及经修订国际财务报告准则

(a) 应用新订及经修订国际财务报告准则

国际会计准则委员会已颁发若干于二零一七年一月一日或其后开始的会计年度生效的新订及经修订国际财务报告准则。其中,下列新订及经修订的国际财务报告准则与本集团有关:

国际会计准则第7号修订本现金流量表:披露措施

该修订本要求实体披露融资活动所产生负债的变动,包括现金流量产生的变动及非现金变动(如汇兑收益或亏损)。

该等准则变化概无对本集团在当前或以往期间如何编制或呈列业绩及财务状况构成重大影响。

(b) 已颁布但尚未生效之新订及经修订国际财务报告准则

本集团并无提早应用已颁布但尚未于二零一七年一月一日开始之财政年度生效之新订及经修订国际财务报告准则。该等与本集团有关的已颁布但尚未生效的新订及经修订国际财务报告准则包括如下。

	于会计期间 开始或之后生效
国际财务报告准则第9号金融工具	二零一八年一月一日
国际财务报告准则第15号与客户合约收入	二零一八年一月一日
国际财务报告准则第16号租赁	二零一九年一月一日
国际财务报告准则委员会第23号所得税处理的不确定性	二零一九年一月一日

本集团正评估该等修订本及新准则于初始采纳期间的预期影响。目前本集团已确定新订准则若干方面可能对综合财务报表有重大的影响。预期影响的进一步详情于下文论述。虽然对国际财务报告准则第9号及国际财务报告准则第15号的评估已基本完成，但对初步应用准则的实际影响或会有所不同，乃因迄今为止所完成的评估是基于本集团目前可得资料，可能会在该准则初步应用于本集团截至二零一八年六月三十日六个月止的中期财务报告以前确定进一步影响。在该准则初步应用于该中期财务报告前，本集团亦可能会改变其会计政策选择，包括转换期权。

国际财务报告准则第9号金融工具

国际财务报告准则第9号将取代国际会计准则第39号金融工具：确认及计量。国际财务报告准则第9号引入金融资产分类及计量之新规定、对冲会计之新规则以及有关金融资产之新减值模式。

国际财务报告准则第9号按追溯基准于二零一八年一月一日或之后开始的年度期间生效。本集团计划于规定生效日期采纳新准则，并不会重列比较资料。

根据于二零一七年十二月三十一日存在的事实及情况对本集团于该日的金融资产及金融负债分析，本公司董事已评估国际财务报告准则第9号对本集团综合财务报表的影响如下：

减值

国际财务报告准则第9号要求本集团视乎资产、事实及情况确认及计量12个月之预期信贷亏损或使用年限之预期信贷亏损。本集团预期应用预期信贷亏损模式将导致提前确认信贷亏损。根据初步评估，倘本集团于二零一七年十二月三十一日采纳新减值规定，则于该日的累计减值亏损将与根据国际会计准则第39号确认者相若。

国际财务报告准则第15号客户合约收入

国际财务报告准则第15号为确认客户合约收入制定单一全面模式。香港财务报告准则第15号将取代现有收入准则，即国际会计准则第18号「收入」(涵盖销售货品及提供服务产生的收入)及国际会计准则第11号「建筑合约」(规定建筑合约收入的会计处理)。

国际财务报告准则第15号于二零一八年一月一日或之后开始的年度期间生效。该准则容许以全面追溯或经修订追溯方式采纳。本集团拟采用经修订追溯方式采用该准则，这意味著采纳累积影响将于二零一八年一月一日之保留盈利中确认，且比较资料将不予重列。

根据迄今完成的评估，本集团已确定预期会受到以下方面的影响：

收入确认时间

目前，当所有权的风险及回报转移至客户时，通常会确认销售成品及原材料买卖所得收入。

根据国际财务报告准则第15号，当客户取得合约中承诺商品或服务的控制权时确认收入。国际财务报告准则第15号确定了三种承诺商品或服务的控制权被视为随著时间已转移的情况：

- a) 当客户同时取得及消耗实体履约所带来之利益时；
- b) 当实体之履约行为创造或改良了客户在资产被创造或改良时所控制的资产(如在建工程)时；
- c) 当实体之履约行为并未创造一项可被实体用作替代用途之资产，且实体具有就迄今为止已完成之履约部分获得付款之可执行权利。

倘合约条款及实体之活动并不属于任何该三种情况，则根据国际财务报告准则第15号，实体于某一时间点(即控制权转移时)就销售该商品或服务确认收益。所有权风险及回报之转移仅为了厘定控制权转移发生时将考虑的其中一项指标。

本集团已评估新收入标准不大可能对确认提供物流服务所得收入的方式产生重大影响。

对于与客户有关销售货物及商品买卖的合约一般预期为唯一履约责任，采用国际财务报告准则第15号预计不会对本集团的收入或损益产生任何影响。本集团预计将在资产控制权转移至客户的某一时间点(通常是在交付货物)时进行收入确认。

国际财务报告准则第16号租赁

国际财务报告准则第16号取代国际会计准则第17号租赁及其相关诠释。该新订准则引入有关承租人的单一会计处理模型。承租人无需区分经营和融资租赁，及需就全部租赁确认使用权资产及租赁负债(短期租赁及低价值租赁资产可获选择性豁免)。国际财务报告准则第16号大致保留国际会计准则第17号有关出租人的会计处理规定。因此，出租人将继续对租赁分类为经营或融资租赁。

国际财务报告准则第16号于二零一九年一月一日或之后开始的年度期间生效。本集团拟采用简化过渡法，而不会重列首次采纳前年度的比较金额。

根据初步评估，该准则将主要影响本集团经营租赁之会计处理。本集团之办公及厂房物业目前被分类为经营租赁及租赁款项(扣除出租人提供的任何优惠)根据租赁期按照直线法确认为费用。根据国际财务报告准则第16号，本集团可能需就该等租赁按未来最低租赁付款额之现值确认及计量负债，并确认其相应使用权资产。租赁负债之利息费用及使用权资产之折旧将于损益中确认。因此，本集团的资产及负债将相应增加且费用确认之时间亦将受到影响。

本集团于二零一七年十二月三十一日就其办公及厂房物业根据不可撤销经营租约而须支付之未来最低付款为168,953港元。预期该等租约将于采用国际财务报告准则第16号后确认为租赁负债及相应的使用权资产。该等金额将就本集团可用的折让及过渡性宽免影响进行调整。

4. 主要会计政策

除下文另有提述(例如,按公允价值计量的若干金融工具)外,此综合财务报表已按历史成本惯例编制。

编制符合国际财务报告准则之财务报表需要采用若干重大会计估计,亦需要管理层于应用本集团会计政策之过程中作出判断。

5. 收入

	二零一七年 港元	二零一六年 港元
商品销售		
— 于塔吉克斯坦生产及开采煤	2,441,671	1,333,870
— 就矿产业提供供应链管理服务	59,920,584	21,012,012
— 矿山及冶金机械设备	19,907,473	12,871,918
提供服务		
— 提供矿业物流服务	4,635,294	—
— 提供游戏活动赞助	3,774,935	—
	<u>90,679,957</u>	<u>35,217,800</u>

6. 所得税(抵免)/开支

	二零一七年 港元	二零一六年 港元
即期税项 — 香港		
— 年度拨备	—	268,608
— 过往年度(超额拨备)/拨备不足	(268,608)	4,858,876
即期税项 — 海外		
— 年度拨备	—	13,922
— 过往年度拨备不足	—	33,089
递延税项	<u>(4,274,363)</u>	<u>4,689,824</u>
	<u>(4,542,971)</u>	<u>9,864,319</u>

香港利得税乃根据截至二零一七年十二月三十一日止年度之估计应课税溢利按税率16.5%(二零一六年:16.5%)计提拨备。

中国企业所得税已按25%(二零一六年:25%)之税率计提拨备。

其他地方应课税溢利之税项支出乃按本集团经营所在国家之现行税率,并根据现有法律、诠释及惯例计算。

所得税(抵免)／开支与除税前溢利／(亏损)乘以香港利得税税率计算之对账如下：

	二零一七年 港元	二零一六年 港元
除税前溢利／(亏损)	<u>73,754,266</u>	<u>(3,664,704)</u>
按本地所得税税率16.5%(二零一六年：16.5%)计算之税款	12,169,453	(604,676)
毋须课税收入之税务影响	(22,202,513)	(4,899,171)
不获扣税支出之税务影响	1,946,740	7,277,205
未确认税务亏损之税务影响	4,043,175	3,847,547
动用以往未确认税项亏损之税务影响	—	(325,733)
未确认之暂时差额	18,927	8,137
过往年度(超额拨备)／拨备不足	(268,608)	4,891,965
于其他司法权区经营之附属公司之不同税率之影响	<u>(250,145)</u>	<u>(330,955)</u>
所得税(抵免)／开支	<u>(4,542,971)</u>	<u>9,864,319</u>

7. 年度溢利／(亏损)

本集团的年度溢利／(亏损)于扣除／(计入)下列各项后列账：

	二零一七年 港元	二零一六年 港元
核数师酬金		
即期	2,500,000	2,450,000
过往年度拨备不足	—	110,000
	<u>2,500,000</u>	<u>2,560,000</u>
就矿产业提供供应链管理服务出售之存货成本	17,328,699	9,498,944
折旧	542,302	2,738,633
无形资产摊销	7,150,710	—
撤销固定资产	644,304	404,125
出售固定资产之亏损	2,825	41,591
撤销预付款项及其他应收款项	—	12,435
出售按公允价值计入损益的金融资产(持作买卖)之收益	(209,070)	(4,508,570)
按公允价值计入损益的金融资产公允价值收益	(13,352,360)	(29,851,470)
呆账拨备回拨	(160,442)	(380,043)
就土地及楼宇支付之经营租金	1,900,993	888,440
汇兑亏损净额	<u>986,973</u>	<u>3,615,455</u>

8. 股息

本公司于年内并无支付或宣派股息(二零一六年：零港元)。

9. 每股盈利／(亏损)

每股基本盈利／(亏损)基于如下计算：

	二零一七年 港元	二零一六年 港元
计算每股基本盈利／(亏损)之盈利／(亏损)	<u>49,306,943</u>	<u>(13,416,000)</u>
	二零一七年	二零一六年
股份数目		
计算每股基本盈利／(亏损)之普通股加权平均股数	<u>377,364,232</u>	<u>375,043,036</u>

于截至二零一七年十二月三十一日止两个年度，本公司并无有任何潜在摊薄影响的普通股，故并无呈列每股摊薄盈利／(亏损)。

10. 无形资产

采矿权
港元

成本

于二零一六年一月一日、二零一六年十二月三十一日及二零一七年一月一日	87,199,153
收购一间附属公司产生	171,617,048
汇兑差额	<u>(10,582,447)</u>

于二零一七年十二月三十一日	<u>248,233,754</u>
---------------	--------------------

累计摊销及减值亏损

于二零一六年一月一日、二零一六年十二月三十一日及二零一七年一月一日	87,199,153
年度摊销	7,150,710
汇兑差额	<u>(17,250,758)</u>

于二零一七年十二月三十一日	<u>77,099,105</u>
---------------	-------------------

账面值

于二零一七年十二月三十一日	<u><u>171,134,649</u></u>
---------------	---------------------------

于二零一六年十二月三十一日	<u><u>—</u></u>
---------------	-----------------

于二零一七年十二月三十一日，本集团之采矿权为本集团就生产及开采位于中国的一座煤矿（二零一六年：零座）及位于塔吉克斯坦之两座煤矿（二零一六年：两座）而取得之权利。中国及塔吉克斯坦煤矿之主要储藏量分别为动力煤以及无烟煤及烟煤。中国及塔吉克斯坦煤矿之采矿权期限分别自二零一六年三月至二零一八年三月及自一九九七年八月至二零一八年九月止。采矿许可证申请续期正在进行中。采矿权乃于采矿权期限内按成本减累计摊销及减值亏损列账。

11. 应收贸易账款及票据

	二零一七年 港元	二零一六年 港元
应收贸易账款	52,454,154	37,768,833
呆账拨备	<u>(8,900,968)</u>	<u>(8,726,561)</u>
	43,553,186	29,042,272
应收票据	<u>360,215</u>	<u>3,196,099</u>
	<u><u>43,913,401</u></u>	<u><u>32,238,371</u></u>

应收贸易账款之信贷期按与不同客户达成之具体付款时间表而定。

根据发票日期之应收贸易账款及票据(扣除拨备)之账龄分析如下：

	二零一七年 港元	二零一六年 港元
0-30日	5,152,716	2,930,556
31-60日	4,580,301	724,552
61-90日	4,389,524	2,773,347
90日-1年	4,774,210	6,651,774
1年以上	<u>25,016,650</u>	<u>19,158,142</u>
	<u><u>43,913,401</u></u>	<u><u>32,238,371</u></u>

于二零一七年十二月三十一日，就估计不可收回之应收贸易账款作出约8,900,968港元(二零一六年：8,726,561港元)的拨备。

应收贸易账款之拨备对账如下：

	二零一七年 港元	二零一六年 港元
于一月一日	8,726,561	9,424,954
呆账拨备回拨	(160,442)	(380,043)
汇兑差额	<u>334,849</u>	<u>(318,350)</u>
于十二月三十一日	<u><u>8,900,968</u></u>	<u><u>8,726,561</u></u>

于二零一七年十二月三十一日，43,553,187港元(二零一六年：28,876,030港元)之应收贸易账款已逾期但尚未减值。该等应收贸易款项涉及多名近期并无拖欠记录之独立客户。该等应收贸易账款之账龄分析如下：

	二零一七年 港元	二零一六年 港元
不超过3个月	13,762,327	3,066,114
超过3个月但少于1年	4,774,210	6,651,774
1年以上	<u>25,016,650</u>	<u>19,158,142</u>
	<u>43,553,187</u>	<u>28,876,030</u>

本集团应收贸易账款及票据之账面值以下列货币计值：

	二零一七年 港元	二零一六年 港元
港元	11,608,388	12,608,388
人民币	<u>32,305,013</u>	<u>19,629,983</u>
	<u>43,913,401</u>	<u>32,238,371</u>

12. 应付贸易账款

根据接获货物日期之应付贸易账款之账龄分析如下：

	二零一七年 港元	二零一六年 港元
0-30日	1,866,191	255,386
31-60日	1,154,379	138,362
61-90日	922,154	—
91-180日	159,732	1,201,062
181-365日	294,081	—
超过365日	<u>738,310</u>	<u>1,452,346</u>
	<u>5,134,847</u>	<u>3,047,156</u>

本集团之应付贸易账款以人民币计值。

13. 分部资料

本年度本集团有六个可呈报分部，即于塔吉克斯坦生产及开采煤炭、于新疆生产及开采煤炭、就矿产业提供供应链管理服务(包括物流服务)、买卖证券、于山东的矿山及冶金机械设备的生产及其他。

本集团之可呈报分部为可提供不同产品及服务之策略性商业单元。由于每一项业务需不同之科技及营销策略，所以分别单独管理。

经营分部之会计政策与综合财务报表所述者相同。分部损益不包括股息收入。分部资产不包括应收关联方之欠款。分部非流动资产不包括金融工具。

有关经营分部溢利或亏损、资产及负债之资料：

	就矿产业 提供供应链 管理服务 港元	于新疆生产及 开采煤炭 港元	于塔吉克 斯坦生产及 开采煤炭 港元	于山东的 矿山及 冶金机械 设备的生产 港元	买卖证券 港元	其他 港元	总计 港元
截至二零一七年							
十二月三十一日止年度							
来自外部客户之收入	64,555,879	—	2,441,671	19,907,472	—	3,774,935	90,679,957
分部溢利/(亏损)	(8,223,060)	95,203,937	(1,073,884)	4,087,350	12,369,495	(2,923,236)	99,440,602
利息收入	8,450	431,064	—	2,722	478	—	442,714
折旧及摊销	282,143	7,219,169	—	185,765	—	6,135	7,693,212
所得税抵免	—	(1,787,678)	—	—	(2,755,293)	—	(4,542,971)
其他重大非现金项目：							
添置分部非流动资产	644,388	3,083,286	—	161,787	—	—	6,084,522
于二零一七年十二月三十一日							
分部资产	155,245,110	185,606,850	11,692	33,709,522	113,911,680	120,862	488,605,716
分部负债	7,159,607	41,187,182	3,306,966	6,373,510	2,438,807	—	60,466,072

	就矿业 提供供应链 管理服务 港元	于塔吉克 斯坦生产及 开采煤炭 港元	于山东的 矿山及 冶金机械 设备的生产 港元	买卖证券 港元	总计 港元
截至二零一六年					
十二月三十一日止年度					
来自外部客户之收入	21,012,012	1,333,870	12,871,918	—	35,217,800
分部(亏损)/溢利	(9,122,228)	(5,802,856)	419,533	29,401,608	14,896,057
利息收入	8,624	10	866	—	9,500
折旧	2,505,793	—	232,840	—	2,738,633
所得税开支	33,089	13,922	—	4,958,432	5,005,443
其他重大非现金项目：					
添置分部非流动资产	2,929	—	157,859	—	160,788
于二零一六年十二月三十一日					
分部资产	152,019,065	418,070	18,553,939	102,722,920	273,713,994
分部负债	7,185,837	367,644	3,580,153	5,194,100	16,327,734

分部收入与损益之对账：

	二零一七年 港元	二零一六年 港元
收入		
可呈报分部收入总额	90,679,957	35,217,800
综合收入	90,679,957	35,217,800
损益		
可呈报分部损益总额	99,440,602	14,896,057
应占联营公司溢利	310,841	—
员工成本	(6,322,880)	(12,779,023)
未分配之企业收入	2,298,827	2,210,110
未分配之企业开支	(17,430,153)	(17,856,167)
本年综合溢利/(亏损)	78,297,237	(13,529,023)

分部资产与负债之对账：

	二零一七年 港元	二零一六年 港元
资产		
可呈报分部之资产总额	488,605,716	273,713,994
未分配之企业资产		
— 存放于证券经纪之按金	2,996,756	1,534,511
— 银行及现金结余	24,361,056	15,429,394
— 长期其他应收款项	1,482,738	577,200
— 于联营公司之投资	1,810,841	—
— 可供出售金融资产	18,500,000	2,316,656
— 其他	24,647,291	12,972,218
	<u>562,404,398</u>	<u>306,543,973</u>
综合资产总额	562,404,398	306,543,973
负债		
可呈报分部之负债总额	60,466,072	16,327,734
未分配之企业负债	21,403,592	10,521,072
	<u>81,869,664</u>	<u>26,848,806</u>
综合总负债	81,869,664	26,848,806

地区资料：

本集团按业务地点划分之收入及按资产地点划分之非流动资产资料详情如下：

收入

	二零一七年 港元	二零一六年 港元
台湾	—	13,766,688
塔吉克斯坦	2,441,671	1,333,870
中国(香港除外)	31,410,527	20,117,242
马来西亚	47,730,104	—
越南	5,322,720	—
澳门	3,774,935	—
	<u>90,679,957</u>	<u>35,217,800</u>
综合总额	90,679,957	35,217,800

非流动资产

	二零一七年 港元	二零一六年 港元
香港	2,441,751	135,265
中国(香港除外)	<u>188,415,583</u>	<u>1,840,201</u>
综合总额	<u><u>190,857,334</u></u>	<u><u>1,975,466</u></u>

来自主要客户之收入：

	二零一七年 港元	二零一六年 港元
就矿产业提供供应链管理服务		
客户甲	47,730,104	3,824,186
客户乙	6,867,761	3,960,936
客户丙	<u>6,274,562</u>	<u>5,501,725</u>

承董事会命
凯顺能源集团有限公司
主席
陈立基

香港，二零一八年三月二十一日

本公告之中英版本如有任何歧义，概以英文本为准。

于本公告日期，董事会包括两名本公司执行董事陈立基先生及杨永成先生；以及四名本公司独立非执行董事刘瑞源先生、萧兆龄先生、黄润权博士及ANDERSON Brian Ralph先生。

本公告将自其刊发日期起于创业板网站<http://www.hkgem.com>之网页「最新公司公告」内最少刊登七日，及于本公司网站<http://www.kaisunenergy.com>刊载。